

C N SEGURIDAD

Magazine Latam




CYBERUP
INSTITUTE

CyberUp Institute, del grupo ReputationUP,
forma a equipos de élite en ciberseguridad
avanzada

Edición 5 | Año 1 | Mayo - Junio 2026



México y Latam / Precio \$60.00 MX

Más información
www.cyberupinstitute.com 
info@cyberupinstitute.com 

Training today. Protecting tomorrow

¿Eres profesional de seguridad privada y aún no formas parte de **ASIS Capítulo México 217**?

Afíiliate y sé parte
de nuestra comunidad.

ASIS
INTERNATIONAL™

**MEMBRESÍA
INTERNACIONAL**

130 USD

ASIS | CAPÍTULO
INTERNATIONAL™ MÉXICO 217

**MEMBRESÍA
CAPÍTULO MÉXICO**

\$5,650 MXN

ASIS | CAPÍTULO
INTERNATIONAL™ MÉXICO 217

**RENOVACIÓN
CAPÍTULO MÉXICO**

\$4,687.50 MXN

¡Qué esperas!

Escanea el código QR, afíiliate hoy y empieza a disfrutar del mejor networking de la industria y la mejor oferta de profesionalización del sector.



TE VEMOS EN

EXP 

SEGURIDAD

MÉXICO

2-4 JUNIO

2026

STAND 1337

El blindaje en México: profesionalización e innovación

Hace un par de meses se llevó a cabo en la Ciudad de México la tercera edición del Congreso Nacional del Blindaje, foro que reunió a autoridades civiles y militares, fabricantes y especialistas del sector, justo en un momento de alta demanda de protección en el país. A tres años desde su nacimiento, el encuentro, organizado por el Consejo Nacional de la Industria Balística (CNB) ha creado un espacio técnico donde la discusión gira alrededor de regulación, tecnología y profesionalización del sector.

El presidente del CNB, Gadi Mokotov, fijó su postura en el sector: "El blindaje es mucho más que la tecnología, es un compromiso con la vida, la seguridad y la integridad de quienes enfrentamos los riesgos todos los días". El objetivo del evento: elevar estándares y cerrar el paso a la informalidad.

Uno de los temas centrales fue la preocupación sobre la presencia de productos que se comercializan como blindaje sin cumplir especificaciones técnicas ni certificaciones, por ello se registra una fuerte competencia desleal con "productos milagro" que ofrecen una manufactura que sin lugar a dudas no es blindaje.

El riesgo, explicó Gadi Mokotov, no es comercial sino humano y expone la vida

del usuario final. Organizaciones como el CNB o las asociaciones Mexicana de Blindadores de Automotores (AMBA) e Intercontinental de Blindadores (AIB), que encabezan Esteban Hernández y Gabriel Hernández, respectivamente; hacen sinergias y trabajos coordinados con autoridades para fortalecer la regulación, tanto para blindadores como para fabricantes de materia prima. La intención es formalizar un mercado que, aunque crece, aún enfrenta brechas normativas.

En México el blindaje automotriz, corporal y arquitectónico sigue encabezando la demanda de protección. De acuerdo con Mokotov, el producto más solicitado es el blindaje automotriz para uso civil, seguido para uso gubernamental y táctico, y tercero para transporte de carga.

El avance tecnológico del parque automotor introduce nuevos y diversos retos al sector. Vehículos eléctricos, híbridos, sistemas computarizados y sensores obligan a replantear procesos tradicionales; es decir, se requiere mucho más ingeniería y tecnología y "no solo un blindador más de la vieja guardia".


Las certificaciones y pruebas balísticas hasta amenazas aéreas vinculadas con narcotráfico y guerra asimétrica, son asignaturas pendientes en el sector,

mientras que el blindaje arquitectónico permea como una respuesta a entornos de alta violencia.

El mercado mexicano mantiene una expectativa de expansión cercana al 15% anual, cifra similar a la registrada en 2025. El Mundial de Fútbol de 2026 generará demanda temporal, principalmente en renta de vehículos blindados.

Independientemente de la coyuntura deportiva, la dinámica del sector responde más a factores como percepción de riesgo, inversión pública en seguridad y crecimiento de infraestructura logística.

La industria avanza con una visión responsable que integra calidad, legalidad y cooperación entre los sectores público y privado, con la intención de apuntalar estándares técnicos mientras se depura el mercado que está en expansión bajo el dominio de tres ejes: profesionalización, cumplimiento normativo y actualización tecnológica.

Además de ser una actividad con talleres especializados, el blindaje en México involucra ingeniería avanzada, pruebas balísticas certificadas y coordinación con instancias gubernamentales, aunque la discusión se extiende a temas como sostenibilidad y confianza del usuario. 

DIRECCIÓN GENERAL

HUMBERTO MEJÍA, DSE, CPSI, CIEIE
Norteamérica / España
hmejia@conseguridad.com

ALFREDO YUNCOZA, CSSM, CPOI, CPO
Centro/Sudamérica
ayuncoza@conseguridad.com

DIRECCIÓN COMERCIAL

MARÍA ANTONIETA JUÁREZ CARREÑO
marieclaire@conseguridad.com

COORDINACIÓN EDITORIAL

BEATRIZ CANALES HERNÁNDEZ
edicion@conseguridad.com

COORDINACIÓN DISEÑO

DG CREATIVE
dgcreative@gmail.com

MARKETING LATAM

SARA LUCÍA MEJÍA CASTRO
negocios@conseguridad.com

CORRESPONSAL ESPAÑA

CARMEN CHAMORRO
corresponsal@conseguridad.com

ADMINISTRACIÓN Y CONTABILIDAD

Virginia Herrera Montiel
contabilidad@conseguridad.com

CONTACTO

Tel: +52 55 1607 1398 (México)
WhatsApp: +58 424 1390 359 (Venezuela)
WhatsApp: +52 55 1894 7067 (México)
asistencia@conseguridad.com

Con Seguridad Año 1, No 5, Mayo - Junio 2026, Publicación Bimestral de Grupo Editorial MS Global S. de R.L. de C.V., con domicilio en Av. Primero de Mayo No 15, Piso 11, Ofic. 1108, Col. San Andrés Atoto, Naucalpan, Estado de México, C.P. 53500, Tel: +52 5518447067. Editor responsable: **Humberto Mejía Hernández**. Certificado de Reserva 04-2022-050614181900-102 otorgado por el Instituto Nacional del Derecho de Autor. Certificado de Licitud de contenido No. 11483 y Certificado de Licitud de Título No. 13910, otorgados por la Comisión Calificadora de Publicaciones y Revistas Ilustradas de la Secretaría de Gobernación. Autorización del Registro Postal: PP15-5134 otorgado por Sepomex. Se autoriza la reproducción citando al medio y autor del texto, previo acuerdo por escrito con el editor. Impresa en: Grupo Mejía Impresores,

Contenido

- 6 Bodycams, tecnología que crecerá 16.4%, asegura Hikvision
- 8 Genesis Security reduce hasta 62% falsas alarmas
- 9 Motorola Solutions adquiere a Exacom
- 10 Informe anual 2025 de Ajax Systems
- 16 CyberUP Institute la mayor Cyber Arena de Europa**
- 20 Tendencias que definen el blindaje en México
- 28 Blindaje Total, evolución en protección vehicular
- 36 SARI la transformación digital en Latinoamérica



+ +

¡Únetenos!

•••••
•••••

CON SEGURIDAD
Magazine Latam

Síguenos en
Telegram e Instagram

@conseguridadmagazine

+ +

Profesional del mes

Michael Gips
EE.UU.

Es el director de Global Insights in Professional Security, LLC (GIPS), empresa que ayuda a los proveedores y ejecutivos de seguridad a mejorar la protección, desarrollar contenido de vanguardia, afianzar su liderazgo intelectual y aumentar el reconocimiento de su marca.


Es director general de ESRM en Kroll.

En GIPS, entre los clientes proveedores de seguridad se incluyen marcas reconocidas como empresas emergentes en los sectores de control de acceso, detección de armas, protección ejecutiva, robótica, sistemas aéreos no tripulados, detección de ciberamenazas, gestión de riesgos internos de investigaciones, monitorización de redes sociales y muchos más.

Los clientes de seguridad corporativa representan industrias, como energía, petróleo y gas, manufactura, comercio minorista, instituciones financieras, asociaciones, educación, lugares de culto y aeroespacial/defensa.

Fue responsable de la estrategia y las operaciones de seguridad de ASIS International, y fue uno de los principales artífices de la iniciativa de Gestión de Riesgos de Seguridad Empresarial (ESRM) de ASIS.

Fue director global de Conocimiento y Aprendizaje de ASIS, responsable de los Servicios Editoriales, la Formación, la Producción, la Certificación, las Normas y Directrices, y del Centro de Liderazgo y Desarrollo del Director de Seguridad, que fundó en 2008.

Posee diversas certificaciones, designaciones y títulos, entre ellos CPP, CSyP, SRMCP, RPP y CAE. Ha realizado cursos de nivel ejecutivo en seguridad en la Wharton School, la IE Business School, la Universidad Internacional de Tel Aviv y la RL Oatman School of Executive Training. 

Más allá de la protección, creamos tranquilidad.

PROTEX
SEGURIDAD 2019, C.13

¡SOMOS EL ESCUDO
QUE TE PROTEGE!

PROTEX
SEGURIDAD 2013, C.A.



13 años

Nacional



+ 500

Tour Internacional 2026

CON SEGURIDAD
Magazine Latam



AJAX

DOMINA TU ESPACIO

Todo integrado en un solo sistema.



 **NDA A**
COMPLIANT



www.ajax.systems

HIKVISION®

Bodycams: tecnología que crecerá 16.4% anual y transforma la gestión de la seguridad

La creciente atención pública sobre la forma en que operan las organizaciones ha llevado a una mayor adopción de herramientas que permiten documentar procesos, respaldar decisiones y fortalecer la confianza. En este escenario, las cámaras corporales se han posicionado como una solución clave para registrar interacciones, mejorar la trazabilidad de los hechos y reforzar los estándares de seguridad en distintos sectores.

De acuerdo con Market Research Future, el mercado global de cámaras corporales (Bodycams) muestra una sólida tendencia de crecimiento. En 2024, su valor se estimó en 790 millones de dólares, y se proyecta que alcance más de 4,200 millones de dólares para 2035, con una tasa de crecimiento anual compuesta de 16.4%. Este avance está impulsado por la creciente demanda de transparencia, rendición de cuentas y seguridad, particularmente en sectores

• Las cámaras corporales son una herramienta operativa que aporta visibilidad, trazabilidad y capacidad de respuesta en tareas de seguridad, inspección y atención de emergencias, al facilitar el registro objetivo de los hechos, reforzar la transparencia y ofrecer una capa adicional de protección para el personal en campo y la ciudadanía.

y operadores de servicios urbanos. Para responder a esta exigencia, las organizaciones requieren herramientas que les permitan prevenir incidentes, coordinar mejor a sus equipos y

reforzar la transparencia, disuadir conductas inapropiadas y facilitar una gestión más ordenada y confiable de la evidencia. En este sentido, tecnologías como las bodycams de Hikvision han sido diseñadas para integrarse de forma discreta en la rutina del personal en campo —ya sea en tareas policiales, de primeros auxilios o de seguridad privada—, permitiendo el registro objetivo de los hechos y aportando una capa adicional de protección tanto para los profesionales como para las personas con las que interactúan”.

Uno de los principales aportes de esta tecnología es la conectividad en tiempo real, que permite transmitir video en directo y compartir la ubicación del personal, agilizando la toma de decisiones y la activación de protocolos ante situaciones sensibles. Gracias a esta capacidad, los centros de control pueden contar con información inmediata del



como la seguridad pública, donde estos dispositivos fortalecen la recopilación de evidencia y la protección de los agentes. A ello se suman los avances tecnológicos, que han dado lugar a cámaras más sofisticadas con video de alta definición, transmisión en tiempo real y sistemas integrados de gestión de datos, así como su adopción en industrias como salud y transporte, lo que amplía su alcance y potencial de crecimiento a largo plazo.


Miguel Arrañaga, director regional de Ventas de Hikvision México, indica que la protección de las personas y la correcta actuación en espacios públicos se han convertido en una responsabilidad central para empresas, instituciones

documentar actuaciones clave, sin afectar la dinámica cotidiana ni la relación con la ciudadanía.

“Las cámaras corporales se han consolidado como una herramienta operativa que aporta visibilidad, trazabilidad y capacidad de respuesta en labores de seguridad, inspección, patrullaje preventivo y atención de emergencias. Su uso contribuye a

terreno, reduciendo tiempos de reacción y mejorando la coordinación operativa.

A ello se suman funciones avanzadas como la estabilización inteligente de imagen, que garantiza registros visuales claros incluso en movimiento, y la comunicación directa entre operativos, que facilita la coordinación sin depender de dispositivos adicionales. Estas capacidades contribuyen a intervenciones más ordenadas, seguras y correctamente documentadas.

La adopción de estas soluciones también responde a la necesidad de una gestión eficiente y segura de la información. El ecosistema tecnológico de Hikvision integra estaciones de acoplamiento y plataformas. 

Villa El Salvador en Perú refuerza su seguridad con la plataforma abierta de Milestone

Copenhague, Dinamarca. - Milestone Systems, proveedor de software de gestión de video (VMS) de plataforma abierta, anunció la implementación de su XProtect Professional Plus en Villa El Salvador, un distrito con más de 432.000 habitantes ubicado Lima, Perú, lo que redundó en una mayor capacidad de prevención de los organismos de seguridad y una notable disminución de los índices delictivos.

La infraestructura de seguridad en esta municipalidad, que cubre 35.46 kilómetros cuadrados, estaba compuesta por cámaras aisladas y anticuadas, sin un sistema de gestión centralizado, lo

IT con el objetivo de implementar una solución de videovigilancia de última generación que satisficiera las demandas de protección ciudadana. Tras la asesoría técnica, decidieron basar la estrategia en el software de gestión de video (VMS) Milestone XProtect Professional Plus, el cual utiliza tecnología de fibra óptica GPON, que garantiza una transmisión de datos confiable y de alta velocidad a lo largo de toda la red.

“Nuestro sistema anterior había quedado obsoleto y ya no respondía a las demandas cada vez mayores de nuestro distrito en continuo crecimiento”, aseguró el alcalde de Villa El Salvador, Guido Iñigo Peralta. “Necesitábamos

de CyberExtruder y análisis forense de video de BriefCam Investigator, herramientas que facilitan a los operadores la búsqueda eficiente de grandes volúmenes de datos de video, la identificación de patrones y la extracción de información útil y práctica del sistema de vigilancia.


Además, los operadores pueden controlar todas las cámaras, altavoces y botones de pánico desde una única interfaz ubicada en un nuevo centro de monitoreo construido con 30 estaciones de trabajo soportado con 100 kilómetros de cableado de fibra óptica y servidores Dell, permitiendo tanto la disminución de los tiempos de respuesta ante posibles amenazas, como el almacenamiento y procesamiento local de datos.

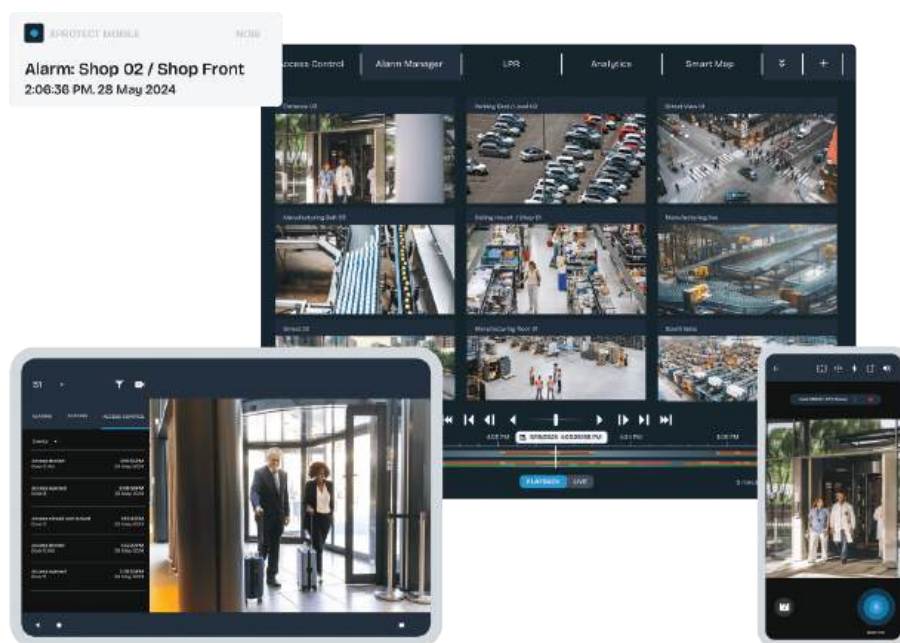
“Este es uno de los proyectos de seguridad urbana más completos del Perú”, destacó Jorge Luis Alvarado Romero, gerente general de TACTICAL IT. “La arquitectura abierta del sistema ofrece a Villa El Salvador la flexibilidad de integrar las mejores tecnologías y expandir el sistema a medida que vayan evolucionando sus necesidades”.

Villa El Salvador y su apuesta por ser una ciudad inteligente

La implementación del nuevo sistema de videovigilancia ha mejorado la prevención del delito y reducido los tiempos de respuesta ante emergencias, a la vez que ha optimizado el uso de recursos mediante analítica avanzada y una gestión centralizada, gracias a la arquitectura de plataforma abierta del VMS de Milestone Systems, el cual permite integrar múltiples tecnologías, sentando las bases para proyectos futuros de gestión urbana inteligente.

Con estos resultados, el distrito ya proyecta una segunda fase que incluirá la instalación de 500 cámaras adicionales, expandiendo la cobertura a parques y zonas residenciales.

“Nuestra visión es convertir a Villa El Salvador en una auténtica ciudad inteligente y el sistema de video de plataforma abierta que hemos implementado junto a Milestone es la base que permitirá hacer realidad este ambicioso objetivo”, resaltó el alcalde Peralta. 



que dificultaba a las autoridades actuar con prontitud ante incidentes y recopilar información valiosa ante estrados judiciales.

La municipalidad necesitaba una solución integral y escalable que fortaleciera la seguridad pública y estableciera los cimientos para futuras iniciativas inteligentes de protección ciudadana.

VMS de plataforma abierta y analíticas inteligentes al servicio de la seguridad

Buscando mejorar las respuestas a los desafíos de seguridad de la municipalidad, las autoridades de Villa El Salvador se aliaron con TACTICAL

una solución que no solo fortaleciera la vigilancia, sino que además preparara el terreno para proyectos futuros de modernización urbana”.

Es así como en la actualidad, Milestone XProtect Professional Plus integra cerca de 400 cámaras IP en red de Axis Communications, e incluye 150 altavoces IP para anuncios públicos y disuasión de conductas delictivas, junto con 70 botones de pánico 2N ubicados en diferentes puntos estratégicos del distrito.

La solución también incorpora analítica avanzada, como el reconocimiento de matrículas de Neural Labs, reconocimiento facial

Genesis Security reduce hasta 62 % las falsas alarmas gracias a la integración de Milestone y la IA de Actuate

Copenhague, Dinamarca. - Milestone Systems, proveedor en software de gestión de video (VMS) de plataforma abierta, anunció que su socio Genesis Security ha implementado una operación de monitoreo centralizada de alto rendimiento en Puerto Rico. Gracias a la integración del VMS XProtect Corporate, el integrador ha logrado unificar la vigilancia de sectores críticos, desde aeropuertos e instalaciones gubernamentales, hasta complejos residenciales.

Arquitectura abierta y eficiencia operativa

La flexibilidad de Milestone permite a Genesis gestionar cámaras de diversos fabricantes en miles de puntos remotos. La IA de Actuate optimiza el ancho de banda al recibir imágenes solo tras detectar movimiento. Para analíticas críticas —como la detección de armas— el sistema utiliza el ONVIF Network Bridge de Milestone para procesar flujos de alta resolución.

gestiona desde una interfaz centralizada.

Dada la vulnerabilidad de la infraestructura en la isla, Genesis diseñó un sistema resiliente que incluye:

- Redundancia: Servidores con failover automático.
- Conectividad Híbrida: Uso de fibra, enlaces inalámbricos y LTE.

Procesamiento distribuido: Servidores Seneca en sitio vinculados mediante Milestone Interconnect.



El desafío: superar la fatiga por alertas

Históricamente, los operadores de Genesis enfrentaban un flujo inmanejable de más de 96,000 alertas diarias basadas en movimiento, lo que dificultaba la identificación de amenazas reales. Al integrar XProtect con el filtrado de Inteligencia Artificial de Actuate, la compañía logró reducir las alertas en un 62%, filtrando el ruido para centrarse en aproximadamente 37,000 eventos verificados.

“Actuate ha sido clave para reducir las falsas alarmas y aumentar la detección de amenazas en tiempo real”, señaló Yasel Morales, CIO de Genesis Security.

La solución permite detectar y clasificar de forma precisa:

- Intrusiones y merodeo.
- Formación de multitudes.
- Detección de armas de fuego.

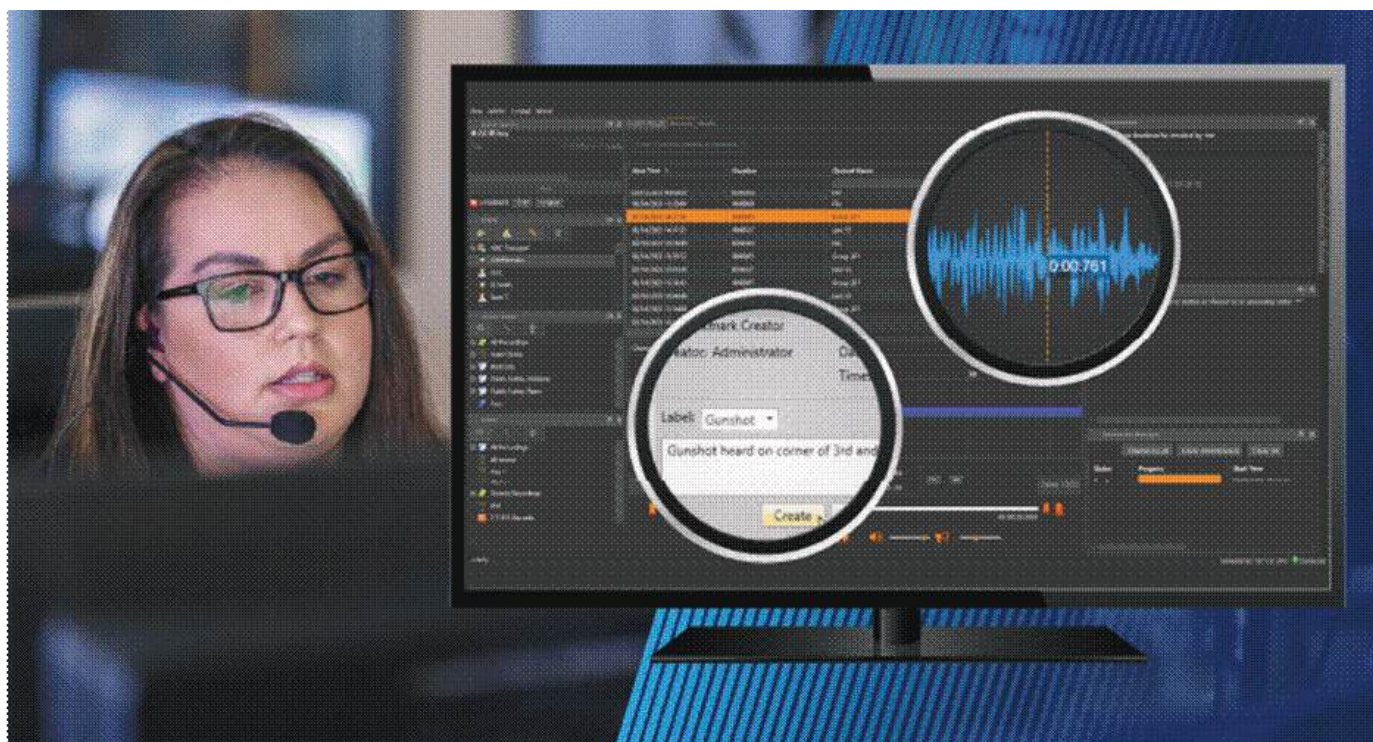
Respuesta coordinada y resiliencia ante desastres

Ante una amenaza confirmada, los operadores utilizan mapas en tiempo real para rastrear objetivos, activan altavoces disuasorios y despachan a la unidad más cercana de entre sus 60 patrullas disponibles 24/7. Todo el flujo —comunicación, video y despacho— se

Johana Arias, directora de ventas para LATAM en Milestone Systems, destacó: “Genesis y Actuate demuestran cómo la plataforma abierta y la IA resuelven desafíos de seguridad reales en entornos complejos”.

Un nuevo estándar en seguridad

Con más de 5,000 empleados, Genesis ha migrado exitosamente a decenas de clientes del modelo de guardia tradicional al de monitoreo virtual. Este enfoque escalable se posiciona hoy como el referente para la transformación de la seguridad multi-sede en la región. 🌐



Motorola Solutions adquiere Exacom, proveedor de soluciones de registro y grabación nativas en nube para comunicaciones de misión crítica 911 y de radio

Motorola Solutions anunció la adquisición de Exacom, empresa de soluciones de registro y grabación de voz y multimedia nativas en la nube (cloud-native) para comunicaciones de misión crítica, basada en Manchester, New Hampshire.

Las soluciones de Exacom permiten a las agencias de seguridad pública consolidar sus registros de llamadas y grabar el tráfico de radio y audio del 911 directamente en sus sistemas de almacenamiento, ya sea en la nube o en sitio (on-premise), facilitando la creación de una narrativa única de cada incidente.

La integración con las Suites Assist de Motorola Solutions ayudará a proporcionar perspectivas inmediatas durante incidentes en tiempo real, preservando al mismo tiempo los registros probatorios para fines de cumplimiento, aseguramiento de la calidad e investigaciones. Los grabadores de registro de Exacom cuentan con una amplia integración en el mercado, operando con más de 85 sistemas de radio, despacho

asistido por computadora (CAD), atención de llamadas 911 y sistemas de voz empresarial, lo que permite una grabación integral y cohesiva.

“En un entorno donde los datos suelen estar fragmentados, estamos trabajando para unificar la ‘verdad hecha audio’ de las llamadas de emergencia y las comunicaciones de voz críticas con la ‘verdad visual’ del video”, afirmó Mahesh Saptharishi, vicepresidente ejecutivo y director global de tecnología de Motorola Solutions. “Al integrar a Exacom en nuestro Sistema de Gestión de Evidencias Digitales, estamos ayudando a eliminar los silos de información para crear una capa de datos centralizada,

lista para ser transformada eficientemente en inteligencia accionable a través de Assist, nuestra IA de misión crítica”.

El portafolio de Exacom también incluye la experiencia especializada en ciberseguridad de su subsidiaria, SecuLore, que ofrece monitoreo proactivo de redes y detección de amenazas para proteger redes críticas de seguridad pública.

Exacom brinda soporte a una base diversa de clientes en los sectores de seguridad pública, energía, servicios públicos, transporte y seguridad privada.

“Unirse a Motorola Solutions representa una sólida validación de nuestra estrategia de soluciones, de nuestro equipo y de la ejecución disciplinada que nos ha premiado con la confianza de las agencias de seguridad pública”, comentó Al Brisard, presidente y CEO de Exacom. “La integración de nuestra solución de grabación nativa en la nube con la suite de centro de comando de Motorola Solutions desbloquea nuevos niveles de visibilidad, rendimiento y capacidad de respuesta ante cualquier tipo de incidente”.

Ajax Systems en 2025: informe anual

Ajax Systems ha consolidado su ecosistema como la solución más completa del mercado. Durante el séptimo Ajax Special Event, bajo el lema "Atrévete a ser el primero", la compañía presentó 55 nuevos dispositivos, marcando hitos en videovigilancia, protección contra incendios comercial y la primera solución inalámbrica Grade 3 del mundo.

Ajax Special Event 2025: Un salto hacia la Alta Seguridad. El evento anual atrajo a más de 50,000 profesionales de 35 países. Los anuncios principales redefinieron los estándares de la industria:

Hubs híbridos certificados Grade 3 con capacidad extra

Ajax desarrolló el primer sistema inalámbrico certificado bajo la norma EN 50131 (Grade 3). Esto permite proteger sitios de alto riesgo con una instalación flexible y rentable, gracias a la tecnología de radio Superior Jeweller.

Hubs de alta capacidad: Se lanzaron el Superior Hub Hybrid 2 (hasta 250 dispositivos) y el Superior MegaHub, capaz de gestionar hasta 999 dispositivos, eliminando barreras en proyectos de gran escala.



entrada triunfal de Ajax en la detección de incendios comercial. El EN54 Fire Hub Jeweller es un equipo de control inalámbrico con pantalla táctil, certificado para admitir también intrusión y video en una sola interfaz.

En videovigilancia, la marca segmentó su oferta en dos líneas: Baseline (esencial) y Superior (hardware robusto con IA). La gama ahora incluye cámaras varifocales motorizadas y grabadores NVR con discos duros sustituibles en caliente.

Reconocimiento mundial y capacidad productiva

En 2025, Ajax obtuvo 18 premios internacionales, destacando el Red Dot Award por la cámara BulletCam y el interruptor LightSwitch. La innovadora EN54 Line también fue premiada apenas tres meses después de su lanzamiento.

Para sostener este crecimiento, la empresa inauguró una fábrica de 8,300 m² en Hanói, Vietnam, diversificando



Protección perimetral y remota

Se añadieron los detectores Curtain Outdoor Mini y CurtainCam Outdoor (con verificación fotográfica). Además, el Hub BP Jeweller ahora ofrece hasta cuatro años de autonomía, ideal para sitios sin red eléctrica.

Expansión en incendios y video

La nueva EN54 Line representa la

su producción global y creando más de 1,000 empleos en su primer año.

Responsabilidad social y patrimonio

Ajax mantiene un fuerte compromiso con su origen ucraniano y el desarrollo tecnológico:

Ajax Next: Iniciativa que ha capacitado a 2,000 estudiantes en ingeniería y robótica, incluyendo laboratorios



para ayudar a los partners de Ajax a dominar el producto de la empresa más rápidamente, Ajax Academy ha aprovechado el poder de la IA. Ahora, sus cursos en vídeo hablan 10 idiomas y son más accesibles que nunca.

A lo largo del año, Ajax Academy lanzó cinco nuevos cursos certificados:

- Introducción a Ajax
- Superior Jeweller (como parte del curso Superior)
- Videovigilancia
- Servicios Ajax
- Ajax PRO Desktop para instaladores
- Además, se han revisado los cursos existentes para garantizar que reflejen las últimas actualizaciones de los productos y las mejores prácticas del sector. Todos los cursos están disponibles en varios idiomas, proporcionando acceso global para los partners en diferentes regiones.

La ambición para 2026

Ajax Systems entró en 2026 con más fuerza y ambición que nunca. Inspirada por el reconocimiento mundial, impulsada por el esfuerzo del equipo y reforzada por la confianza de los partners, la empresa sigue en su camino de construir la solución de seguridad integrada más protegida del mundo. Tras haber revolucionado el sector de la protección contra intrusiones, incluido el segmento de alta

especializados en el Instituto Politécnico de Kyiv.

Protección cultural: La tecnología Ajax resguarda hoy el Teatro Ivan Franko en Kyiv y el sable del Hetman Ivan Mazepa en el Royal Armouries Museum de Londres.

App Air Alert: Con 46 millones de descargas, la aplicación sigue siendo vital para la seguridad civil en Ucrania, integrando ahora funciones de

y catálogos personalizados que generan propuestas comerciales automáticas.

Ajax Academy

Plataforma educativa clave para los partners de Ajax en todo el mundo, siguió creciendo con fuerza en 2025. El número de estudiantes de la Academy mostró un crecimiento abrumador del 124% en comparación con el año pasado, mientras que el total de certificados emitidos superó los 64.000. Además,



conmemoración y recaudación de fondos para defensa y rehabilitación de soldados.

Éxito de Partners: Roadshow

El Ajax Roadshow 2025 recorrió 140 ciudades, conectando con 10,000 profesionales. Para potenciar este canal, el Partner Portal incorporó herramientas de IA, como configuradores de sistemas

seguridad, Ajax Systems afronta ahora su siguiente reto: una transformación significativa en la videovigilancia y una innovación largamente esperada en la protección contra incendios. Todo con el único propósito de hacer la seguridad aún más fácil para los usuarios finales y aún más gratificante para los profesionales. 🌐

Desafíos críticos de seguridad para la reactivación petrolera en Venezuela



Caracas, Venezuela.- El actual contexto de reactivación de la industria petrolera en Venezuela representa una oportunidad histórica, pero con un perfil de riesgo altamente complejo. El éxito de las empresas con intenciones de inversión dependerá de su capacidad para operar en un entorno VUCA extremo volátil, incierto, complejo y ambiguo). En este escenario, el enfoque debe evolucionar de la seguridad patrimonial tradicional hacia la Gestión de Riesgos de Seguridad Corporativa (SRM).

representa un riesgo constante de extorsión a contratistas y personal clave para permitir la continuidad operativa.

2. Indisponibilidad del talento humano

- Secuestro / retención ilegal: el despliegue de personal extranjero y ejecutivos locales de alto perfil reactiva el riesgo de secuestro con fines económicos o políticos.
- Riesgo de movilidad: La precariedad de las vías, indisponibilidad de suministro de



A continuación, se detallan algunos obstáculos que pudiesen presentarse durante esta etapa:

1. Interrupción operacional y afectación de activos

- Sabotaje / vandalismo: el hurto de componentes críticos (cobre, válvulas, transformadores, cableado) no es solo un delito contra la propiedad; en el sector petrolero, es una amenaza a la integridad del proceso que puede causar explosiones, derrames y hasta la paralización de las operaciones.
- Extorsión: La presencia de grupos armados organizados y bandas locales en las adyacencias a los campos petroleros

combustible y la falta de control efectivo en carreteras troncales exponen los convoyes de suministros y personal a asaltos en ruta o accidentes viales.

3. Cumplimiento y reputación

- Corrupción en la relación entre sector público-privado: la necesidad de coordinar con Organismos de Seguridad del Estado (OSE) para escoltas o protección perimetral y con otros entes reguladores, expone a las empresas a potenciales desviaciones en el cumplimiento de leyes asociadas a evitar prácticas corruptas si no existen protocolos de debida diligencia rigurosos.
- Conflictividad social: protestas de

comunidades locales por servicios básicos que terminan en el cierre de válvulas o toma de instalaciones como mecanismo de presión por demanda de sus necesidades.

4. Infraestructura tecnológica y de información

- Ciberseguridad industrial (OT): la modernización tecnológica conecta sistemas aislados, vectores de ataque contra los sistemas SCADA de los campos petroleros.
- Espionaje industrial: en un mercado competitivo, la fuga de datos sensibles de prospección y acuerdos comerciales es un riesgo latente.

Estratégicamente, es necesario diseñar un programa de protección robusto que facilite la mitigación de estos riesgos previamente mencionados. Para ello, los administradores del área de seguridad deberán garantizar la implementación de al menos lo siguiente:

1. Inteligencia de entorno: monitoreo en tiempo real de la dinámica de los grupos irregulares, asociaciones sindicales, activistas políticos y ambientales a través de fuentes de información confirmadas y confiables.
2. Tecnología de seguridad no intrusiva: uso de drones, sensores de intrusión y analítica de video para reducir la exposición del personal de protección física.
3. Relaciones comunitarias: convertir a la comunidad en la primera línea de alerta temprana.

empresas que deben cumplir con normativas internacionales.

- Seguridad electrónica y convergencia OT/IT: conocimiento en la integración de tecnologías como analítica de video, drones para patrullaje y protección de sistemas de control industrial (SCADA) frente a amenazas híbridas.
- Inteligencia de entorno y OSINT (Open Source Intelligence): habilidad para recopilar y analizar información de fuentes abiertas para anticipar conflictos sociales, movimientos de grupos irregulares o riesgos en rutas logísticas.
- Inglés técnico: capacidad para redactar informes de incidentes, participar en reuniones de cumplimiento y coordinar con la alta dirección en el idioma corporativo.

2. Habilidades Blandas (Soft Skills)

- Negociación y manejo de conflictos: clave para la interacción con comunidades locales y sindicatos, buscando desarticular amenazas antes de que escalen a paros o sabotajes.
- Pensamiento estratégico bajo el modelo VUCA: capacidad para tomar decisiones rápidas en entornos volátiles (V), inciertos (U), complejos (C) y ambiguos (A), priorizando siempre la vida y la continuidad operativa.
- Comunicación asertiva: capacidad de comunicar los riesgos de seguridad (hurto, vandalismo, extorsión) a un lenguaje del negocio (pérdida de producción, impacto financiero, daño reputacional).
- Adaptabilidad y resiliencia: capacidad para



Para que el profesional de la seguridad en Venezuela trascienda del rol tradicional de la seguridad a convertirse en un socio estratégico de empresas transnacionales en esta etapa de reactivación, debe poseer un perfil híbrido. Ya no basta con la experiencia operativa; se requiere un enfoque en resiliencia y gestión de riesgos corporativos. Un especialista en el área de la seguridad debería poseer al menos las siguientes competencias:

1. Habilidades Técnicas (Hard Skills)

- Dominio de estándares internacionales: manejo de normas como ISO 31000 (Gestión de riesgos), ISO 22301 (Continuidad del negocio) y los Principios Voluntarios en Seguridad y Derechos Humanos, vitales en

gestionar el estrés propio y de sus equipos en zonas de campo remotas y bajo condiciones de presión operativa constante.

La combinación de estas habilidades permitirá que el profesional venezolano no solo proteja los activos, sino que se convierta en un socio que garantice a las empresas operar con confianza y tomar decisiones efectivas.

En conclusión, la clave no reside solo en el músculo financiero, sino también en la inteligencia con la que se gestionarán riesgos. Aquellas empresas que integren modelos de resiliencia dinámica y cuenten con profesionales de seguridad capaces de navegar la complejidad institucional serán las que logren proyectar operaciones sostenibles y exitosas a largo plazo. 🌐

Mundial 2026: seguridad global, terrorismo y amenazas híbridas



Articlista Invitado

Fernando Vaccotti
Capitán de Navío, PhD, CPO
Uruguay



Buenos Aires, Argentina. - El Mundial de Fútbol 2026 no será solo el mayor evento deportivo del planeta: será, también, uno de los mayores desafíos contemporáneos en materia de seguridad global. La magnitud del encuentro —con múltiples sedes en Estados Unidos, México y Canadá— lo convierte en un escenario ideal para la convergencia de amenazas tradicionales y emergentes.

Desde la doctrina profesional de seguridad, es fundamental diferenciar entre amenaza y riesgo. La amenaza refiere a la existencia de actores o fenómenos con capacidad de causar daño; el riesgo, en cambio, surge de la combinación entre esa amenaza, la vulnerabilidad del sistema y el impacto potencial. Esta distinción es clave para comprender por qué eventos de esta escala requieren una planificación integral y no meramente reactiva.

El Mundial 2026 se desarrollará en un contexto internacional caracterizado por la creciente complejidad de las amenazas. El terrorismo, lejos de haber desaparecido, ha mutado hacia formas más descentralizadas, inspiradas y de bajo costo operativo. A esto se suma la expansión de actores no estatales violentos y la creciente convergencia entre crimen organizado y terrorismo, fenómeno que redefine los marcos tradicionales de seguridad.

Sin embargo, el verdadero diferencial del escenario actual radica en la consolidación de las amenazas híbridas. Estas combinan herramientas convencionales y no convencionales —ciberataques, desinformación, presión social, sabotaje logístico— con el objetivo de explotar vulnerabilidades estructurales de los Estados y generar efectos desproporcionados.

En este sentido, el Mundial no debe analizarse únicamente como un evento deportivo, sino como un sistema complejo expuesto a riesgos multidimensionales. La seguridad ya no se limita a la

protección física de estadios o espectadores, sino que abarca la protección de infraestructuras críticas, sistemas digitales, cadenas logísticas y, especialmente, la percepción pública.

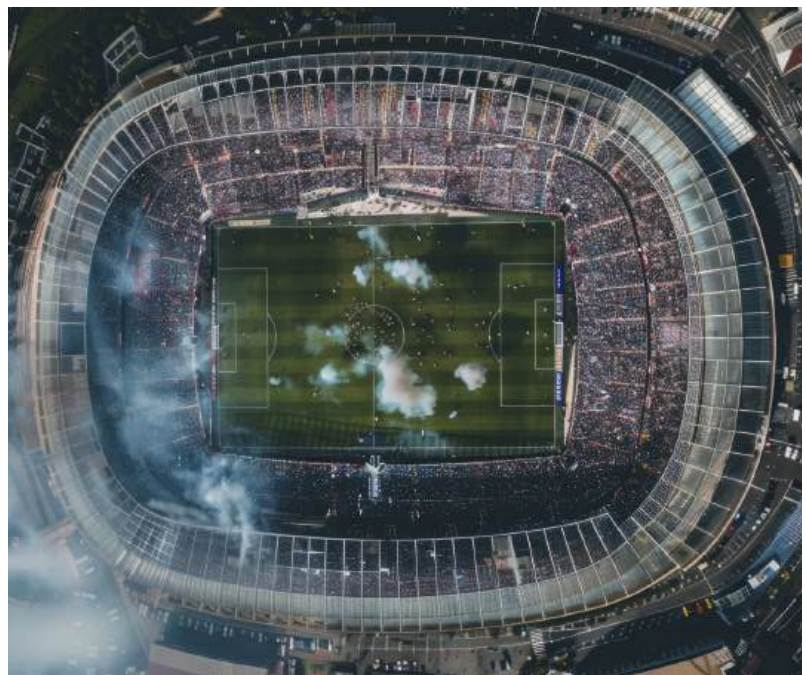
Las grandes concentraciones humanas continúan siendo objetivos de alto valor simbólico para organizaciones terroristas. No obstante, en el contexto actual, también pueden ser utilizadas como plataformas para operaciones híbridas que busquen desestabilizar, generar caos informativo o erosionar la confianza institucional sin necesidad de un ataque convencional directo.

Frente a este escenario, la respuesta eficaz exige

un enfoque integral basado en inteligencia, cooperación internacional y coordinación interagencial. La articulación entre fuerzas de seguridad, organismos de inteligencia, sector privado y actores tecnológicos será determinante para anticipar y mitigar riesgos.

El Mundial 2026 marcará un punto de inflexión en la forma de concebir la seguridad de eventos masivos. Más que un desafío operativo, se trata de una prueba estratégica para los Estados anfitriones y para el sistema internacional en su conjunto.

Porque en el siglo XXI, la seguridad no se juega únicamente en el terreno físico. También se disputa en el plano digital, informativo y psicológico. 🌐



Su decisión inteligente.



WSO

WORLDWIDE SECURITY OPTIONS

WSO
WORLDWIDE SECURITY OPTIONS
www.wso-security.com



- Protección ejecutiva
- Protección electrónica
- Seguridad física
- Gestión de riesgos
- Seguridad robótica
- Servicios de inteligencia

WSO SIAT



wso-security.com

f x in y t s info@wso-security.com

¿QUIENES SOMOS?

Somos una empresa fundada en República Dominicana especializada en consultoría y desarrollo de proyectos de seguridad integral, cubriendo protección (security) y seguridad (safety). Con experiencia nacional e internacional, diseñamos e implementamos soluciones personalizadas, efectivas y cuantificables, optimizadas continuamente para garantizar alta calidad y eficiencia, adaptándonos a las necesidades específicas de nuestros clientes en cualquier contexto geográfico.



SERVICIOS QUE OFRECEMOS A NUESTROS CLIENTES EN EL AREA DE CONSULTORÍA

Auditorías de seguridad, Análisis de riesgos, Evaluación de amenazas, Análisis de vulnerabilidades, Análisis de entorno, Medición de cultura organizacional orientada a la seguridad, Diseños de política de seguridad, Diseño de implementación y mantenimiento de sistemas de seguridad: barreras físicas, controles de acceso, videovigilancia y otras tecnologías básicas, medias y avanzadas, Planificación de emergencias, Diseño de planes de evaluación, Diseño de planes de gestión de crisis y continuidad de negocios, Consultoría en ciberseguridad, Consultoría de seguridad de la información, Consultoría de inteligencia artificial aplicada a la gestión de riesgos de seguridad, Consultoría en debida diligencia (Compliance), Investigación de incidentes, Evaluación y optimización de recursos de seguridad y Capacitación en seguridad.

Veneconsultsr | @Veneconsult

+1 (809) 519 4092 | Juancarlos@veneconsult.com

CyberUP Institute construye la mayor Cyber Arena de Europa y prepara su despliegue en Latinoamérica para reforzar la seguridad IT y OT



Hay un momento, en toda organización, en el que la tecnología deja de ser suficiente.

No ocurre durante una auditoría. Tampoco en un comité de riesgos. Ocurre en silencio, en el instante exacto en el que un sistema falla, una alerta no se interpreta a tiempo y la operación —real— comienza a verse comprometida.

Es en ese punto donde muchas estructuras descubren su verdadera vulnerabilidad: no la falta de herramientas, sino la falta de preparación.

Durante años, la ciberseguridad se ha construido sobre capas de software, protocolos y normativas. Sin embargo, en sectores críticos —energía, utilities, transporte o infraestructuras estratégicas— el problema es otro: los sistemas no pueden detenerse, los errores no son simulables... y las consecuencias no son digitales, sino físicas.

En este nuevo escenario, emerge un concepto que está redefiniendo la preparación global: la Cyber Arena.

Y en el centro de este cambio, una organización europea ha dado un paso más allá: CyberUP Institute, parte del ecosistema tecnológico de ReputationUP, especializada en el desarrollo de infraestructuras avanzadas de ciberseguridad orientadas a la preparación real de organizaciones, gobiernos y sectores críticos.

La Cyber Arena: donde se entrena lo que no se puede permitir fallar

A diferencia de los entornos tradicionales de formación, una Cyber Arena no enseña. Expone. Presiona. Simula. Obliga a decidir.



Se trata de una infraestructura avanzada capaz de replicar con precisión entornos IT y, especialmente, OT (Operational Technology), integrando sistemas reales como SCADA, PLC o redes industriales dentro de escenarios de ataque completamente controlados.

En estos entornos, los equipos no aprenden desde la teoría, sino enfrentándose a situaciones que reproducen con fidelidad una crisis real sobre infraestructuras críticas. Pero el verdadero cambio no está en la tecnología. Está en lo que ocurre dentro.

Operadores que deben identificar anomalías en tiempo real. Ingenieros que enfrentan fallos bajo presión operativa. Equipos de respuesta que deben contener un incidente sin margen de error. Directivos que toman decisiones con impacto inmediato en la continuidad del servicio.

No es formación. Es preparación operativa.

“La ciberseguridad no falla por falta de tecnología. Falla cuando las personas no han sido entrenadas para decidir bajo presión.” – Andrea Baggio CEA EMEA de ReputationUP.

CyberUP Institute: de la formación a la infraestructura

Lo que diferencia a CyberUP Institute no es la



Andrea Baggio, CEO en Europa

capacidad de enseñar ciberseguridad. Es su capacidad de diseñar, construir e implementar entornos completos donde la ciberseguridad se entrena como una disciplina operativa real.

Su modelo —denominado CyberGround— no es un simple “cyber range”. Es una arquitectura

integral concebida como una infraestructura en capas, donde cada nivel cumple una función crítica dentro del entrenamiento.

Desde la base tecnológica hasta la ejecución estratégica, la Cyber Arena se construye sobre cinco pilares interconectados:

- **Infraestructura:** hardware, software y entornos seguros que permiten replicar sistemas reales
- **Integración y personalización:** adaptación completa a los sistemas y operaciones específicas de cada organización
- **Tecnología propietaria:** herramientas avanzadas de gestión, simulación y evaluación del rendimiento en tiempo real
- **Desarrollo de escenarios:** creación de ejercicios basados en amenazas reales y dinámicas del sector
- **Programas de formación:** entrenamiento progresivo adaptado a todos los niveles, desde técnicos hasta alta dirección

Este enfoque transforma la Cyber Arena en algo más que un entorno de simulación. La convierte en una réplica funcional de la organización.

Esto permite algo que hasta ahora era prácticamente imposible: reproducir el comportamiento real de una empresa frente a un ataque, sin poner en riesgo su operación. *“Las organizaciones invierten millones en proteger sistemas que nunca han sido realmente puestos a prueba. La Cyber Arena cambia eso: convierte la teoría en experiencia.” – Andrea Baggio*

El verdadero gap: lo que no se entrena, falla

En sectores como el energético, el problema no es la falta de inversión en ciberseguridad. Es la falta de entrenamiento en condiciones reales.

Las infraestructuras críticas operan bajo restricciones únicas: no pueden actualizarse con frecuencia, requieren disponibilidad continua y cualquier error tiene impacto inmediato sobre millones de usuarios. Esto genera un vacío estructural:

- Sistemas protegidos, pero equipos no preparados
- Protocolos definidos, pero no interiorizados
- Tecnología avanzada, pero decisiones humanas no entrenadas

La **Cyber Arena** nace precisamente para cerrar ese gap.

Porque permite repetir, ajustar y perfeccionar escenarios sin ningún riesgo operativo real, creando un aprendizaje iterativo basado en experiencia, no en teoría.

Una infraestructura estratégica para países y sectores críticos

Lo que comenzó como una solución técnica se está consolidando como un modelo estratégico.



La capacidad de desarrollar Cyber Arenas a gran escala —como la más grande de Europa— abre una nueva dimensión en la ciberseguridad nacional e internacional.

No se trata solo de formar profesionales.

Se trata de:

- Elevar el nivel de preparación de sectores críticos
- Fortalecer la resiliencia de infraestructuras nacionales
- Alinear organizaciones con estándares regulatorios cada vez más exigentes
- Crear culturas de seguridad compartidas dentro de grandes sistemas operativos

En este contexto, la posibilidad de replicar este modelo en otras regiones —especialmente en Latinoamérica— adquiere un valor estratégico evidente.

Porque permite a gobiernos y grandes organizaciones pasar de la reacción a la preparación estructurada.

Más allá de la tecnología: una cultura de anticipación

Uno de los impactos menos visibles —pero más profundos— de una Cyber Arena es cultural. Cuando una organización implementa este tipo de infraestructura, envía un mensaje claro:

La seguridad no es una hipótesis. Es una práctica.

Esto transforma comportamientos:

- Mejora la comunicación entre equipos IT y OT
- Reduce el riesgo humano mediante formación experiencial
- Fomenta la detección temprana de anomalías
- Atrae talento especializado que busca entornos avanzados

Como señalan los propios modelos operativos, la Cyber Arena no solo identifica vulnerabilidades técnicas, sino también fallos en procesos, coordinación y toma de decisiones, antes de que estos se manifiesten en un incidente real.

El futuro de la ciberseguridad no se construye, se entrena

Durante años, la pregunta fue: ¿cómo proteger mejor los sistemas?

Hoy, la pregunta es otra: **¿están las personas preparadas cuando los sistemas fallan?**

Hoy, los ataques son cada vez más sofisticados y las infraestructuras más interdependientes, la ventaja competitiva —y estratégica— ya no reside únicamente en la tecnología. Reside en la capacidad de respuesta. Y esa capacidad no se improvisa. Se entrena. 🌐



Desencriptación y
recuperación total
de datos tras
ataques ransomware



Escanea
Evalúa y fortalece
tu defensa digital



La defensa ya no es solo física. También es digital

Tendencias que definen el mercado del blindaje en México



Los niveles de inseguridad en México han ido al alza en el último año, tanto en carreteras federales como en las zonas urbanas. De acuerdo con la Encuesta Nacional de Seguridad Pública Urbana (ENSU) del Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI), la percepción de inseguridad en las carreteras del país alcanzó niveles críticos en 2025, situándose en 58.9% al cierre del año, el punto más alto de los últimos cinco años.

WBA Blindajes Alemanes, empresa global en la industria del blindaje automotriz en México, establece que, más allá de posturas personales o ideológicas, las personalidades de la vida pública en México deberían considerar el uso de vehículos blindados para sus traslados por tierra.

La misma encuesta —pero con información presentada por el INEGI en enero de 2026— revela que la percepción de inseguridad en el país aumentó al

cierre de 2025, ya que el 63.8% de las personas adultas que viven en 91 áreas urbanas se sienten inseguras, un repunte importante comparado contra el 61.7% registrado en diciembre de 2024.

Esta situación ha desencadenado

- Datos de la AMBA revelan que el nivel 3 representa casi el 70% de los blindajes que se hacen en México.

una mayor demanda de diferentes tipos de blindajes: automotriz, táctico y corporal. En el automotriz se ha incrementado la compra de camiones blindados para salvaguardar mercancías de diferente índole, y no nada más la

de alto valor, así como la vida de los conductores.

En el táctico, los gobiernos estatales y federales son los que más están invirtiendo en la compra de camiones tácticos para equipar a sus fuerzas policiales y militares.

En el corporal, aunque el porcentaje de ventas aún no es alto, el usuario civil empieza a adquirir mochilas y portafolios blindados para protegerse de la delincuencia. La compra de este tipo de productos balísticos de protección personal ya no se limita solo a Tamaulipas y Sinaloa, sino que la lista se ha extendido, incluso, a estados del sureste del país.

Sin embargo, en su esfuerzo por protegerse de la delincuencia organizada, algunas empresas, individuos, e incluso los mismos grupos delictivos recurren a blindajes parciales o al mercado negro para acorazar autos y camiones tácticos, así como a plataformas de comercio

electrónico para comprar a mitad de precio chalecos antibalas.

Esta tendencia ha sobrepasado a la autoridad, quien se encarga de hacer cumplir la ley y auditar a aquellas compañías que están registradas, pero no sanciona, como debería ser, a las que operan en la clandestinidad. Ante eso, las empresas blindadoras formalmente establecidas alcanzan la voz para terminar con esta situación.

En entrevista con titulares de las Asociaciones Intercontinental de Blindadores (AIB) y Mexicana de Blindadores de Automotores (AMBA), el Consejo Nacional de la Industria de la Balística (CNB) y de las empresas Ruhe Blindajes, ProRescue México y Armoring Group, describen cómo se encuentra el mercado del blindaje automotriz, táctico y corporal, cuáles son las innovaciones, qué tanto han crecido, qué tipo de materiales son los más demandados y hacia dónde apunta la tendencia en México para este año.

Impacto de la inseguridad en la industria del blindaje

Gadi Mokotov, presidente del CNB, contextualizó que el tema de la inseguridad va en incremento y ya no es un problema únicamente de la zona metropolitana ni de estados que eran considerados “focos rojos” como Tamaulipas y Sinaloa, sino que abarca a todo el país.

“Somos el reflejo de la inseguridad porque la gente tiene miedo y acude a protegerse con vehículos blindados, eso lo vemos por el aumento de las solicitudes y del trabajo que tenemos; de la misma manera, lo sentimos con el incremento que hay en los últimos años del blindaje de camiones de carga. La problemática en las carreteras del país ha obligado a las empresas a proteger



tanto las mercancías como la vida de sus conductores”, señaló Gadi Mokotov.

Leopoldo Cerdeira, ex director de Ruhe Blindajes, comparó que entre más altos son los índices de inseguridad en el país, mayor es la demanda de los servicios de acorazado y hay más trabajo para quienes blindan, ya que, dijo que lo que la gente busca, y lo que venden las blindadoras, es paz y tranquilidad.

“El asalto a los vehículos de transporte ha crecido mucho, en 2025 aumentó el blindaje de camiones. Para la gente que se mueve por carretera es una opción tener un camión o un auto blindado. Siempre que hay guerra del narcotráfico, entre cárteles, con la policía o el gobierno, los niveles de inseguridad crecen, ellos (los delincuentes) tienen que buscar otras fuentes de ingreso y otras rutas, y eso nos da más trabajo a nosotros”, subrayó Leopoldo Cerdeira.

Por su parte, Esteban Hernández López, presidente de la AMBA, agregó que se observa una política diferente

del gobierno actual hacia el control de las actividades del narcotráfico y la delincuencia organizada.

“Sin embargo, cambiar las tendencias no se hace de un día para otro, sentimos que todavía y, sobre todo, en ciertas regiones del país, en carreteras y provincia, ha crecido el volumen de actos delictivos y eso hace que nuestros clientes se quieran seguir protegiendo, incrementando su seguridad”, destacó Hernández López.

Blindaje automotriz

• Vehículos híbridos y eléctricos, el reto del mercado

El presidente de la AMBA reflexionó que en el caso de su asociación por ser de blindadores de automotores —a diferencia de otros organismos que tienen que ver con la venta de chalecos o con blindaje arquitectónico— están orientados 100% al segmento automotor y son, de alguna manera, una ramificación de la industria automotriz.

En ese sentido, consideró que uno de los desafíos que enfrenta la industria automotriz, y que les afectará a los asociados de la AMBA, es el crecimiento de los vehículos chinos, los cuales han adquirido gran participación en el sector y muchos son híbridos y eléctricos. Explicó que esto ha provocado que algunas de las marcas tradicionales hayan perdido participación de mercado.

“Está muy volátil la industria automotriz para este año, cada vez los vehículos híbridos y eléctricos tienen más participación y menos capacidad de carga, son autos que en un momento determinado tienen más cuidados y eso nos ha obligado como asociación a ponernos a la altura de esas situaciones.



Gadi Mokotov, presidente del CNB.



Gabriel Hernández Baca, presidente de la AIB



Esteban Hernández López, presidente de la AMBA.



Estamos adaptándonos a la nueva realidad, aprendiendo y capacitándonos para poder trabajar con este tipo de unidades y para adoptar nuevas marcas dentro de nuestro portafolio de productos”, apuntó Esteban Hernández.

Leopoldo Cerdeira complementó que el blindaje de vehículos eléctricos e híbridos es uno de los cambios más importantes que ha sufrido el mercado en los últimos cuatro años en México. Por un lado, esta situación obliga a los blindadores a actualizarse y, por otro, las armadoras están agregando cada vez más una gama más amplia de este tipo de unidades.

Cerdeira agregó que esta tendencia, sobre todo de marcas chinas, crecerá por el ahorro de combustible, la verificación y la disminución de la contaminación. No obstante, para las empresas blindadoras el desafío es contar con mayor capacitación en las herramientas que se utilizan para blindar estas unidades, así como en la conexión de las baterías.

Gadi Mokotov analizó que un mayor peso de los vehículos podría afectar sus funciones, así como la suspensión y frenos, ya sea a gasolina o eléctrico. “Los coches llegan de una manera muy avanzada tecnológicamente y poder configurarlos con el blindaje y todos los materiales que le ponemos para que pueda funcionar de forma original, es un reto”, afirmó.

Respecto de cómo les impacta a las industrias automotriz y del blindaje la revisión del Tratado entre México,

Estados Unidos y Canadá (T-MEC) — que se tiene contemplada para julio de este año— Esteban Hernández evaluó que primero se debe esperar a conocer qué efectos y aplicaciones causa en la importación de vehículos chinos, si se aplican los aranceles y de qué forma “pega” en el mercado. “Ese impacto que tiene que ver con la relación con Estados Unidos y que de pronto se desestime una de las plantas armadoras en México, nos puede afectar más a mediano y largo plazo, tal vez no sea un efecto inmediato”, apuntó.

• Calidad del blindaje automotriz

A decir de Esteban Hernández, el blindaje automotor que se produce en México es de alto nivel, de quinta y sexta generación, con mucha ingeniería y sigue avanzando. En este proceso, los blindadores mantienen una relación cercana con las plantas armadoras, las cuales se involucran con alguna versión de los vehículos acorazados.

Indicó que en la Asociación Mexicana de Blindadores de Automotores (AMBA) tiene por lo menos alguna compañía que ha abierto operaciones en otros continentes, y aseguró que el blindaje mexicano compite uno a uno con los mejores del mundo.

“Las empresas de la asociación sí tenemos características aptas para surtir este tipo de mercado, es más tecnología, no tanto en materiales, sino en procesos de fabricación, más parecidos a procesos industrializados,

de cómo se fabrican los vehículos y manteniendo las garantías y/o las características originales del coche”, aseguró Hernández.

Gadi Mokotov agregó que eso es lo que más exige el cliente de un blindaje automotor: que el coche siga funcionando y conserve sus capacidades y funciones con las que salió de la agencia, y ese es el desafío más grande para los blindadores.

• Materiales más resistentes y robustos

Acerca de las novedades en materiales para este tipo de blindaje, Leopoldo Cerdeira consideró que lo más importante es innovar en componentes más ligeros que cumplan con todas las normas y con las especificaciones técnicas de las diferentes tablas por las cuales se rigen.

Gerardo Corona, director general de ProRescue México y gerente regional de Flats Over para Latinoamérica, subrayó que la aspiración de la industria es que además de que los materiales sean de menor peso, también más resistentes.

Especificó que en México los dos tipos de delincuencia que determinan la fórmula de protección vehicular y los materiales que se utilizan son la delincuencia urbana, principalmente con robos; y la organizada, con atentados y secuestros.

Para hacerle frente a la delincuencia urbana existen “fibras o tejidos de resistencia balística como el Kevlar,

anteriormente propiedad de DuPont; el Heracron de Kolon Industries, de mayor resistencia y con menor peso; y el Twaron de Teijin, los cuales son fibras para absorber impactos de armas cortas o pistolas, en no más de 400 metros sobre segundo, y cristales en fórmulas no superiores a los 21 milímetros de espesor”, detalló Corona.

Para la delincuencia organizada, indicó que ya no son suficientes estas fibras, sino que es necesario el emplazamiento de paneles de acero balístico y fórmulas de cristales con espesores desde los 30 hasta casi los 100 milímetros, para una protección contra un calibre 50.

En cuanto a los runflats, Gerardo Corona los calificó como muy importantes porque de nada sirve un vehículo blindado que no pueda escapar de la zona de ataque. Para ello, son fundamentales las soluciones alrededor de las ruedas (neumático o el rin) y algún tipo de dispositivo inserto que le permita al usuario salir con tracción y precisión de ese lugar.

“El mercado está orientado a los insertos runflat de elastómeros, es decir, de caucho por replicar o ser redundantes a lo que el neumático en sí mismo representa. Son dos materiales compatibles, el neumático que es caucho y el del inserto que está dentro que también sería caucho, la marca más emblemática es Flats Over, fabricante brasileño. La novedad es el modelo Security que tiene el doble de robustez y está orientado a vehículos de gran porte como Suburban extendidas o Spedition”, desglosó Gerardo Corona.

Señaló que se ha incrementado la demanda del blindaje de camiones pesados y para atender esto, se están lanzando modelos de runflats específicamente para tractocamiones para ruedas de 22.5 pulgadas.

Respecto a cuál es el nivel del blindaje de vehículos que más se vende, Leopoldo Cerdeira refirió que en la Ciudad de México es el 3, el cual es más común para armas cortas. Datos de la AMBA revelan que ese nivel representa casi el 70% de los blindajes que se hacen en México.

Gerardo Corona especificó que el nivel 3A, según la norma NIJ 010801, es el que tiene mayor demanda. Éste detiene impactos de revólver como Magnum .44, en una velocidad de 420 o 440 metros sobre segundos, describió.

En cuanto al 4, Leopoldo Cerdeira informó que en el último año se dio un incremento de éste, el cual resiste armas AK47 o “cuernos de chivo”, y en estados



como Querétaro y Jalisco este nivel tiene mayor demanda.

Acerca del nivel 5, Cerdeira aseguró que siempre ha sido el más fuerte porque es lo que compraba gobierno. Aunque en el sexenio pasado la administración gubernamental no compró muchos vehículos, este año sí lo está haciendo, pero todavía no se ha visto un incremento.

• Protección anti intrusión vs blindado

El presidente de la AMBA puso sobre la mesa una de las problemáticas que existen en el mercado mexicano del blindaje automotor: la venta de unidades “protegidas”. Esto le afecta al usuario, quien busca seguridad adquiriendo unidades que, aparentemente, son más baratas, pero el costo viene a futuro, alertó.



Gerardo Corona, director general de ProRescue México.

Explicó que a este tipo de proceso ni si quiera se le puede llamar blindado, ya que no ofrece seguridad balística, sino una protección anti intrusión y, a veces, en el “mercado negro” lo quieren hacer pasar como si tuviera algún tipo de balística.

“Son como una especie de películas gruesas que les ponen a algunos de los vidrios, o algunos blindajes parciales que aparentan ser más baratos y más ligeros porque no están completamente blindados y muchas personas los ven como una alternativa. Eso nos preocupa bastante porque la realidad es que no se puede predecir por dónde entrarán los disparos”, destacó el directivo de la AMBA.

Gerardo Corona añadió que no son aceptables estos blindajes parciales, pues el objetivo de los vehículos blindados es proteger a sus ocupantes de un ataque y se desconoce el área que será impactada. Por lo que blindar una sola parte es ilógico.

Sin embargo, aclaró que el blindaje parcial tiene sentido únicamente en flotas policiales y militares o de seguridad privada, ya que los elementos que las conducen están equipados y capacitados en respuesta balística y pueden responder al fuego.

• ¿Se ha fortalecido el marco normativo?

Esteban Hernández indicó que una de las cosas que buscan los asociados de la AMBA es reportarle únicamente a la entidad federal, y no a los tres niveles de gobierno.

“Nosotros reportamos a la Dirección General de Seguridad Privada, que es adscrita a la Secretaría de Seguridad y Protección Ciudadana (SSPC)... una de las cosas que estamos tratando que esté incluida en la Ley Federal de Seguridad Privada es que no tengamos que reportar al municipio, al estado, sino solo al federal porque es triplicar la labor administrativa”, resaltó.

Además de eso, demandó a las autoridades mayor alcance para verificar la integridad balística del vehículo y controlar a las compañías “patito” que operan fuera de la ley, ya que prestan servicios que no son de protección.

Por su parte, Leopoldo Cerdeira consideró que todos los vehículos blindados en México deberían contar con la constancia que se creó en 2008 que es la NORMA Oficial Mexicana NOM-001-SSP-2008, para la autorización, registro y certificación de blindajes de vehículos automotores. De



esta forma, apuntó, se puede saber quién lo blindó, en qué nivel, qué áreas están cubiertas y quién es el propietario de la unidad, pues indicó que existen muchos “productos milagro” que no cuentan con ese certificado.

Cerdeira documentó que actualmente existen más de 140 empresas registradas que tienen ese permiso y alrededor de 60 compañías operan en la clandestinidad que, o están empezando a blindar o ya llevan un año, y no cuentan con ningún permiso.

Gadi Mokotov opinó que las normas balísticas existen desde hace muchos años, por lo que enfatizó que el cliente debe y tiene el derecho de exigirle a las empresas en dónde va a blindar su vehículo, a fin de que compruebe que son materiales de calidad y que realmente son para las funciones que requiere.

Finalmente, Gerardo Corona destacó que hoy en día más del

80% de los consumidores de autos blindados de uso civil en el país son conductores habituales, que no sobrepasan los 30 o 35 años, orientados al confort, al manejo autónomo y que están dejando gran parte de la acción defensiva a las capacidades del vehículo.

Por ello, exhortó a la industria a considerar este perfil generacional y entregar autos con más capacidades, más funciones y mayor compatibilidad con la electrónica, porque el usuario, generacionalmente hablando, no es formado o capacitado en seguridad.

En cuanto a qué se prevé en un futuro cercano, Gerardo Corona declaró que la tendencia de vehículos híbridos y eléctricos “va a ir marcando la selección de materiales más ligeros, el uso intensivo de todas las fibras, aramidas y para-aramidas, de nuevas formulaciones a nivel de cristales, son vehículos que los

cristales son bastante extendidos... Entonces los fabricantes van o ya están innovando en nuevos paquetes balísticos para este tipo de unidades”, concluyó Corona.

Los niveles de inseguridad en México han aumentado en el último año a lo largo y ancho del territorio nacional, así como para los habitantes de zonas federales y urbanas.

Blindaje táctico

• **“Monstruos”, el reflejo del mercado clandestino**

Acerca del mercado del blindaje de vehículos tácticos en México, Gadi Mokotov pronosticó que se espera un crecimiento de entre 15 y 20% en ventas, y las organizaciones que más están comprando este tipo de acorazado son los gobiernos estatales y federal.

Evidenció que actualmente en este tipo de blindaje —enfocado al gobierno— existe un “hueco” en el marco normativo y debido a eso se están fabricando muchos camiones de forma clandestina denominados “monstruos”, con materiales que se consiguen de forma ilegal y cuyas unidades las emplea la delincuencia organizada para atacar a las autoridades.

Mokotov reconoció que es muy difícil cerrar de forma hermética ese “hueco” y que se dejen de producir este tipo de unidades, pero consideró que con mayor regulación tanto para proveedores, fabricantes y para quienes importan los materiales, se podría minimizar la fabricación.

Cuestionado de qué tan grande es este mercado clandestino, Gadi Mokotov respondió que en el Consejo Nacional de la Industria de la Balística no cuenta con cifras, pero “podemos ver que las autoridades a cada rato decomisan unidades o encuentran talleres, pero siguen circulando y los siguen fabricando. En redes sociales se ven caravanas de estas unidades, sí es muy común en México, desgraciadamente”, expresó.

En cuanto a las innovaciones tecnológicas del blindaje táctico, el presidente del CNB refirió que actualmente la tecnología que se está incorporando a México es anti drones, ya que cada vez se están viendo más ataques con estos vehículos aéreos

Retos del blindaje de vehículos eléctricos:

1. Hacerlos más ligeros. Por el peso de las baterías, las unidades híbridas y eléctricas tienen menos capacidad de carga y, si son más pesadas, consumen más energía y tienen menor autonomía.
2. Seguridad del personal. Debido a que las baterías tienen alta tensión y pueden generar problemas en la integridad del empleado, las blindadoras deben trabajar de la mano de las agencias automotrices en la desconexión y reconexión de estos vehículos.
3. Cuidado de la electrónica. Son baterías sensibles y muy costosas, incluso una de éstas puede costar la mitad de lo que vale el coche, por lo que los blindadores deben tener mucho cuidado en no hacer un corto circuito en el proceso del blindaje y en las soldaduras, a fin de no afectar la parte electrónica.

Fuente: AMBA

y con diferentes tipos de explosivos que atentan contra la seguridad de las fuerzas del orden.

Gadi Mokotov contextualizó que las unidades tácticas se usan para diferentes modalidades, desde el traslado de reos, operativos especiales de los grupos tácticos de las policías y fiscalías, hasta en los retenes que se llevan a cabo en el país.

• **Centroamérica, destino de exportación**

De acuerdo con datos del CNB, México exporta vehículos tácticos principalmente a Centroamérica, (El Salvador, Guatemala y Ecuador). Sin embargo, no existen cifras oficiales de cuánto es lo que se envía, sino únicamente se cuenta con los datos de las ventas de cada empresa blindadora.

“México es referencia en la fabricación de vehículos tácticos a pesar de que no hay muchos productores de este tipo de unidades... No es tan común o tan grande este mercado como otros países que tienen mayor exportación como Estados Unidos y Canadá, quienes son los principales fabricantes de tácticos”. Hoy, también se exporta a Europa, afirmó Gadi Mokotov.

No obstante, reconoció que a nivel mundial México todavía no es referencia. Resaltó que en el país no existen muchas empresas dedicadas al blindaje táctico de forma continua y no todas pertenecen al CNB, e indicó que, a diferencia de los vehículos ejecutivos, el proceso de los tácticos requiere mayor desarrollo y capacidad.

El presidente del CNB calculó que de un 100% de lo que se produce de blindaje táctico en México, alrededor del 90% se queda en el mercado local y el 10% es lo que se exporta. “Es aún poco, no es un número que tenga sustento, no hay un estudio o una base de datos que sea exacta, es aproximada la cifra”, aclaró.

Blindaje corporal
• **¿Cuánto crece el mercado?**

Gabriel Hernández Baca, presidente de la Asociación Intercontinental de Blindadores (AIB), manifestó que este mercado de protección corporal para las fuerzas policiacas está creciendo gracias a que el gobierno federal está incentivando programas de actualización de equipamiento.

La mayoría de las ventas de este blindaje se van al sector gobierno: las secretarías de la Defensa Nacional, y de Marina, Estatales de Seguridad y Direcciones de Seguridad de diversos municipios, quienes tienen su propia policía, informó Hernández Baca.

Son los compradores estimó que alrededor del 90% o más del blindaje corporal se va a este sector.

Hernández Baca detalló que actualmente se observa un incremento del mercado de prendas balísticas y para este año se espera un crecimiento del 5%, específicamente en este segmento.

Por su parte, Gadi Mokotov complementó que para 2026 se prevé un incremento en ventas de alrededor del 10% en blindaje corporal, sobre todo

de chalecos, pues dijo que éstos tienen caducidad y cada cierto tiempo las corporaciones policiacas necesitan cambiarlos.

Enfatizó que los países en donde el blindaje corporal mexicano tiene mayor penetración son Ecuador, Perú, El Salvador y Guatemala; además se exporta de manera importante a Europa y Norteamérica.

El titular de la AIB hizo una comparación del crecimiento que ha adquirido el blindaje corporal en Latinoamérica e Hispanoamérica. De Latinoamérica, afirmó que Brasil se menciona aparte, “es un mercado muy grande por sí solo y muy proteccionista en el cual ni les podemos vender y ellos tampoco salen a vendernos a nosotros, pero hablando del mercado hispanoparlante, México es líder en protección corporal y no dudo que también en blindaje automotriz”.

No obstante, consideró que en el territorio mexicano aún falta mayor cultura y conciencia de la gente para reconocer que actividades económicas como las de empresarios, comerciantes, carniceros, vendedores de frutas y verduras u otros tipos de microempresarios están expuestos a riesgos y que si les puede ser útil contar con protección corporal.

Ejemplificó que hay casos de médicos y abogados en México que por su profesión han salvado su vida gracias a alguna prenda blindada. Sin embargo, evidenció que el personal de algunas casas de cambio no cuenta con chalecos antibalas y es sujeto de altos riesgos.

• **Productos más ligeros contra más amenazas**

En cuanto a las innovaciones en los materiales, Gadi Mokotov, consideró que, a diferencia de la electrónica, los fabricantes no lanzan desarrollos todos los años o cada mes. Afirmó que las blindadoras siempre buscan materiales que sean más resistentes, menos pesados y más delgados, así como telas transparentes, pues consideran que la duración de la jornada del uniformado y el calor pueden afectar su operación, si no cuentan con chalecos más ligeros.

Por su parte, Gabriel Hernández documentó que, gracias a la combinación de diversos materiales más innovadores como aramidas, polietilenos y cerámicas para rangos de muy alto performance, los fabricantes han podido reducir el peso de los chalecos hasta 40% en los diferentes niveles, lo cual, son muy buenas noticias para las corporaciones.





Para uso ejecutivo, Gabriel Hernández desglosó que se han mejorado las camisetas y los chalecos para la protección corporal, pero destacó que lo más nuevo —y cuya demanda está en ascenso— es toda la línea de portafolios y mochilas blindadas. El usuario que los compra es aquel que quizá no tiene acceso al blindaje vehicular, por lo que busca mantenerse seguro para que, en caso de un atentado, pueda utilizar estos productos como un escudo, indicó.

La demanda de estos productos se ha elevado en Tamaulipas y Sinaloa, por la guerra contra el narcotráfico. “Pero también ha aumentado su compra en Veracruz y Michoacán, así como en estados del sureste como Chiapas y Tabasco, incluso en la zona hotelera de la Riviera Maya, en donde se han incrementado los niveles de criminalidad”, explicó.

Gabriel Hernández abundó que hay innovaciones en cascos balísticos para fuerzas tanto policíacas como militares, y afirmó que México es de los pocos países que cuenta con una de las fábricas más modernas de cascos balísticos que les permiten a las corporaciones tener un producto de la mejor calidad, más ligero y que protege contra una mayor cantidad de amenazas.

• Venta de chalecos a “mitad de precio” en Mercado Libre

De acuerdo con el CNB, entre los productos irregulares más frecuentes en el mercado informal se encuentran los chalecos. Al respecto, Gadi Mokotov aseguró que este tema afecta a toda la industria y no es exclusivo solo de los chalecos, sino también de los vehículos.

En estos casos hay “empresas que no están registradas ante las autoridades, que ingresan al país productos chinos de baja calidad, no certificados o que prometen milagros, como con los materiales balísticos que ofrecen cierta resistencia que no coincide con la realidad. Además de la ilegalidad, los “productos milagrosos” ostentan precios que están por debajo del mercado y confunden al cliente y éste, que busca precio, va por ellos pensando que va a tener una protección balística y en realidad es lo contrario”, denunció Mokotov.

Gabriel Hernández reveló que en México existe una gran cantidad de talleres clandestinos que fabrican chalecos sin ninguna certeza de que funcionen de manera adecuada, que no cuentan con certificaciones, con el respaldo de los seguros de responsabilidad civil, ni con registros de las autoridades. Adicional a

eso, hay un mercado de productos remanufacturados, ya sea robados o que por caducidad deja de utilizar una corporación, alguna empresa o persona, y los venden como nuevos, alertó.

“Esto nos impacta a la industria por los precios que se manejan. En plataformas como Mercado Libre se pueden encontrar los chalecos hasta la mitad del precio, si es una situación que compromete porque pone en crisis la credibilidad y honestidad de la vertical de ofrecer precios justos... No se oferta un producto nuevo o garantizado, (pero) el tema es cómo fue construido, con cuántas capas y de qué material está hecho, bajo qué procesos y normas de calidad fue ensamblado para garantizar que sí va a cumplir contra los niveles de amenaza para los que fue hecho”, enfatizó Gabriel Hernández.

El directivo del CNB advirtió a los clientes de la industria del blindaje, especialmente del corporal y vehicular, que no existen “productos milagro” y que cuando adquieran uno, que se oferta a la mitad de precio o menos, que investiguen si es real para no ponerse en riesgo. El “mercado negro” para el tema balístico ronda entre el 35%, confirmó Gadi Mokotov.

Finalmente, Gabriel Hernández recaló que “es importante que el mercado internacional conozca que México —así como ya es una potencia en la fabricación de autos— en el nicho de blindaje estamos a nivel de las primeras potencias del mundo, tenemos la misma o en algunos casos mejor tecnología, que pueden utilizar tanto los servidores públicos, policías, soldados o personas civiles”.



Leopoldo Cerdeira, director general de Ruhe Blindajes.

HERACRON®

KOLON INDUSTRIES

La Aramida de Clase MUNDIAL.

“Heracron® Ofrece protección de grado profesional validada en zonas reales de conflicto y bajo normas internacionales.

Sus filamentos creados específicamente para el blindaje, tienen mayor tenacidad, versatilidad para vehículos y silueta personal además de mayor resistencia térmica..”

La Nueva Elite del Blindaje en México.

Solicita ya tus láminas de 9 y 11 capas para niveles NIJ II y IIIA.



CONTACTO:
www.heracron.mx
www.prorescue.mx
contacto@prorescue.mx



BLINDAJE TOTAL

Ingeniería, experiencia y evolución en la protección vehicular

En un entorno donde la seguridad se ha convertido en un factor estratégico para la operación de empresas, corporaciones y dependencias gubernamentales, el blindaje vehicular ha evolucionado hacia soluciones cada vez más especializadas. Con más de dos décadas de trayectoria, Blindaje Total se ha consolidado como una empresa referente en el desarrollo de vehículos blindados que combinan protección, funcionalidad y tecnología.

Un mercado de seguridad en constante transformación

Durante los últimos años, el blindaje vehicular ha dejado de ser un recurso exclusivo para ciertos sectores y se ha convertido en una herramienta clave de prevención y continuidad operativa. El aumento en la movilidad de personal estratégico, el traslado de activos de alto valor y la necesidad de operar en escenarios de riesgo han impulsado la profesionalización del sector.

Blindaje Total ha acompañado esta evolución mediante procesos estandarizados y el uso de materiales certificados, permitiendo ofrecer soluciones que se adaptan a distintos perfiles de riesgo sin comprometer el desempeño original de los vehículos.

“Hoy el blindaje no solo protege contra impactos balísticos, también protege la operación, la movilidad y la toma de decisiones en situaciones críticas”, señala la gerente de ventas, Carolina Gómez.

Blindaje en vehículos tácticos: protección diseñada para la operación

El blindaje de vehículos tácticos representa uno de los segmentos más exigentes dentro de la industria. Estas unidades están diseñadas para operar en escenarios de alto riesgo, donde la protección debe coexistir con la maniobrabilidad, la resistencia estructural y el desempeño mecánico.

A diferencia del blindaje convencional, los vehículos tácticos requieren soluciones integrales que contemplen:

- Protección balística perimetral
- Refuerzos estructurales de chasis y carrocería
- Cristales balísticos de alto desempeño
- Protección de componentes críticos

Este tipo de blindaje es utilizado principalmente por corporaciones de seguridad, empresas de traslado de valores y unidades especializadas, donde la confiabilidad del vehículo es un factor determinante.

“En el blindaje táctico no hay margen de error; cada componente debe cumplir su función sin afectar la capacidad operativa del vehículo”, agrega la gerente de ventas, Carolina Gómez.



Elaboración del blindaje desde cero: un proceso de alta ingeniería

La fabricación de un vehículo blindado es un proceso que combina ingeniería, experiencia técnica y precisión. En Blindaje Total, cada proyecto inicia con un análisis detallado del vehículo base, considerando su arquitectura, capacidades mecánicas y el uso final para el cual será destinado.



Retos del blindaje vehicular en la actualidad

La industria del blindaje enfrenta actualmente diversos desafíos que impulsan su evolución:

- Reducción de peso sin comprometer la protección
- Integración de nuevos materiales balísticos
- Adaptación a vehículos con mayor carga tecnológica
- Optimización del desempeño mecánico
- Cumplimiento de normativas y certificaciones

Blindaje Total ha respondido a estos retos mediante la innovación continua, la actualización de procesos y la incorporación de materiales más ligeros y eficientes.

“El reto es claro: ofrecer mayor protección con menor impacto en el vehículo. Esa es la dirección de la industria”, añade la gerente de ventas, Carolina Gómez.

El blindaje como inversión en seguridad y continuidad

Más allá de la protección física, el blindaje vehicular representa una inversión estratégica en seguridad, prevención y continuidad operativa. Para empresas, corporaciones e instituciones, contar con un vehículo correctamente blindado significa minimizar riesgos y garantizar la movilidad en entornos adversos. Blindaje Total complementa sus servicios con mantenimiento especializado, compra-venta de unidades blindadas y asesoría técnica, acompañando a sus clientes durante todo el ciclo de vida del blindaje.

“Nuestro compromiso es ofrecer soluciones integrales que protejan hoy y sigan siendo confiables en el futuro”, finaliza la gerente de ventas, Carolina Gómez.

BLINDAJE TOTAL



Expertos en Blindaje Automotriz

Somos especialistas en **vehículos blindados**:

- Ofrecemos servicio de mantenimiento
- Venta de unidades blindadas nuevas y seminuevas



www.blindajetotal.com

Mujeres en la industria: No es simple representación, es fortalecimiento



Articulista invitada

Laura Alcas

CEO de Softguard
 Presidente de la Asociación Latinoamericana de Seguridad, ALAS Capítulo Perú



Lima, Perú.- Durante años, la participación de la mujer en la industria de la seguridad es interpretada como un avance en términos de representación. Sin embargo, limitar este proceso a una cuestión simbólica es desconocer su verdadera dimensión. El avance femenino en este sector no se trata de ocupar espacios visibles; sino de generar impacto estratégico, fortalecer capacidades y elevar el estándar técnico de la industria.

Hoy, la seguridad atraviesa una transformación profunda. La complejidad de los riesgos, la digitalización de los procesos y la integración tecnológica redefinen completamente el modelo tradicional. En este nuevo escenario, la presencia femenina deja de ser anecdótica para convertirse en un activo estratégico: aporta visión sistémica, rigurosidad organizacional y capacidad de innovación sostenible.

La evidencia internacional respalda esta evolución. Estudios de McKinsey & Company muestran que las organizaciones con mayor presencia femenina en posiciones de liderazgo tienen hasta un 25% más de probabilidades de obtener resultados financieros superiores a la media de su sector. Informes de Deloitte sobre liderazgo inclusivo señalan que los equipos diversos presentan mayor capacidad de innovación y mejor



adaptación a entornos complejos. A su vez, el World Economic Forum advierte que la participación femenina en sectores tecnológicos aún se mantiene por debajo del 30% a nivel global, lo que representa

operativa y reducción de riesgos. El espacio que las mujeres hemos ganado fortalece precisamente esas capacidades porque incorpora enfoque organizacional, pensamiento sistémico y cultura de

La región enfrenta desafíos complejos: crimen organizado, ciberamenazas, brechas tecnológicas y exigencias regulatorias crecientes. Superarlos requiere estándares

compartidos, formación especializada y cooperación estratégica. La participación activa de mujeres en estos procesos amplía la base de talento disponible y fortalece la calidad del debate técnico. No se trata de inclusión como discurso. Se trata de capacidad instalada. No se trata de presencia simbólica. Se trata de impacto estratégico.

Mirar hacia adelante

En seguridad, la credibilidad se construye con resultados. Las mujeres que avanzamos en esta industria lo hacemos demostrando competencia técnica, visión estratégica y consistencia en la ejecución. El espacio que conquistamos no desplaza; complementa. No fragmenta; potencia.



una brecha que el mercado no puede ignorar si aspira a evolucionar.

La seguridad moderna está profundamente vinculada a la tecnología. Es desarrollo de software, integración de plataformas, automatización de procesos críticos, Inteligencia Artificial, interoperabilidad y gestión basada en métricas. Si el sector tecnológico necesita más mujeres, la industria de I también. No por una cuestión de equilibrio estadístico, sino por fortalecimiento estructural.

No es simple representación, es fortalecimiento

La seguridad ya no se define por la cantidad de dispositivos instalados. Se define por la eficiencia del modelo operativo, la trazabilidad de los eventos, la capacidad de integración y la gobernanza de la información.

Cuando una mujer lidera una empresa tecnológica o participa en la dirección estratégica de una organización del sector, el impacto es concreto: mayor disciplina en los procesos, mayor planificación a largo plazo, mayor enfoque en sostenibilidad y profesionalización.

El mercado exige soluciones integrales, escalables y medibles. Exige retorno sobre inversión, eficiencia

mejora continua. Y es que no solo se trata de ocupar un cargo, se trata de elevar el estándar.

Desde mi experiencia dirigiendo una empresa tecnológica, confirmo que la innovación sostenible no surge del impulso aislado. Surge del diseño estructurado, de la inversión constante en desarrollo y de la comprensión profunda del modelo operativo del cliente.

La seguridad moderna exige:

- Integración tecnológica inteligente.
- Automatización de procesos críticos.
- Análisis predictivo basado en datos.
- Gobernanza digital y trazabilidad.
- Escalabilidad regional.

La participación femenina en estos espacios de decisión fortalece la calidad de las propuestas hacia el mercado. Aporta planificación estratégica, disciplina metodológica y enfoque de largo plazo. Y eso impacta directamente en la competitividad de la industria. Desde la conducción regional, observo cómo el crecimiento del liderazgo femenino contribuye a consolidar el ecosistema de seguridad en América Latina. Más mujeres liderando implica más intercambio técnico y mayor articulación entre sector público y privado.

No debilita estructuras; las fortalece. Cada proyecto liderado con rigor, cada solución tecnológica desarrollada con estándares altos, cada iniciativa regional impulsada con gobernanza responsable fortalece la industria en su conjunto.

Estoy convencida de que el crecimiento sostenible de la industria de la seguridad en América Latina depende de fortalecer sus capacidades técnicas y estratégicas. Y en ese proceso, la participación activa de las mujeres no es opcional; es necesaria.

A las nuevas generaciones les digo con claridad: este sector necesita su talento. Necesita ingenieras, desarrolladoras, analistas de datos, especialistas en ciberseguridad, arquitectas de sistemas y líderes con visión global. La seguridad del futuro será digital, interoperable y basada en información. Y será más sólida si incorpora plenamente el liderazgo femenino.

El avance femenino en seguridad ya no es una declaración de intención. Es una realidad que fortalece la industria, eleva su nivel técnico y mejora su propuesta hacia el mercado. Pasamos de la presencia simbólica al impacto estratégico. Y ese impacto ya está transformando la seguridad en nuestra región. 🌐

Protegiendo el barril: El rol de la seguridad privada y el compliance en la reconstrucción energética en Venezuela

En el convulso escenario geopolítico de 2026, donde la energía se ha convertido en una prioridad de seguridad nacional para las grandes potencias, Venezuela se erige como el pilar fundamental de la seguridad energética global a largo plazo. Al poseer el 19,3% de la riqueza petrolera mundial, el país también alberga la séptima mayor reserva de gas natural a nivel global —y primera a nivel latinoamericano—, lo que representa un activo crítico en el contexto de la transición energética y la demanda de combustibles más limpios. Esta magnitud de recursos posiciona al país como un factor determinante para la estabilidad de los mercados, especialmente ante la volatilidad de los suministros condicionados por los conflictos bélicos en las regiones productoras.


Sin embargo, ser una potencia energética en el siglo XXI ya no depende únicamente del volumen de reservas, sino de la capacidad de transformar esos recursos en un activo transable y confiable. En la actualidad, la relevancia de Venezuela se mide por su capacidad de reinserción en los flujos comerciales globales, un proceso que exige elevar la producción y desarrollar las gigantescas reservas de gas. Esto solo es viable mediante la articulación con grandes capitales financieros, los cuales exigen condiciones jurídicas que garanticen activos seguros mediante la adopción de estándares internacionales (API/ASTM/ISO).

En este sentido, Venezuela requiere gestar un ecosistema de confianza basado en la normativa técnica, el cumplimiento normativo bajo estándares globales —Compliance— y una seguridad privada certificada. Esta convergencia no es una opción burocrática, sino el único camino para transformar el potencial del subsuelo en activos transables y éticamente responsables ante la comunidad internacional.

Para “proteger el barril”, se hace indispensable la custodia y vigilancia eficaz que proporciona la seguridad privada. Esta, sumada al Compliance, garantiza que las inversiones

destinadas a la reconstrucción energética venezolana sean eficientes, permitiendo la recuperación de capitales de inversionistas nacionales e internacionales que demandan el cumplimiento de estándares globales de transparencia.

El tablero energético venezolano exige una evolución que involucre satisfacer las expectativas de las partes interesadas, la protección de activos tangibles e intangibles y, por supuesto, el acatamiento de normativas ambientales, sociales y de gobernanza (ESG) para asegurar la sostenibilidad y la gestión de riesgos.

En este proceso de reconstrucción, es imperativo que el país demuestre su adhesión a las mejores prácticas en materia de gestión de calidad y operaciones de seguridad. Esto permite que los procesos técnicos se desarrollen de manera segura, mitigando los riesgos sociales y legales inherentes al contexto actual. Es por ello que el rol de la seguridad privada, además de realizar análisis de riesgos integrales que identifiquen vulnerabilidades y amenazas, es generar el entorno de estabilidad indispensable para atraer la inversión extranjera, garantizando así la robustez financiera a largo plazo de la industria energética nacional. 



Articulista Invitada

Hanoy González

Ingeniero Mecánico. Magíster en Sistemas de la Calidad. Presidenta de Servicios VISEG AMC 2019, C.A. Miembro de la junta directiva de IFPO Comunidad Venezuela.

Venezuela

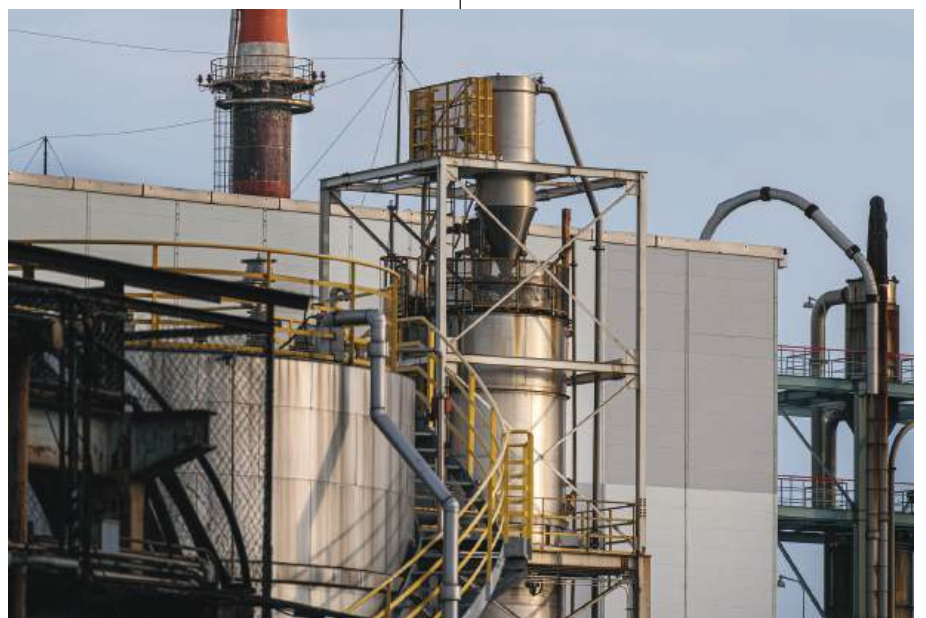


Articulista Invitado

Germán Márquez Gil

Ingeniero de petróleo. Docente universitario.

Venezuela



Extorsión empresarial en América Latina: La amenaza silenciosa que rediseña la arquitectura de seguridad corporativa



Quito, Ecuador.- La extorsión viene consolidándose como uno de los principales mecanismos de financiamiento de economías criminales en América Latina.

Lejos de tratarse de un fenómeno marginal o episódico, la evidencia estadística demuestra una mutación estructural del delito, que pasó de cobros aislados de carácter intimidatorio hacia esquemas organizados que combinan control territorial, presión psicológica y amenaza digital.

En Ecuador, las denuncias pasaron de aproximadamente 6.600 en 2022 a más de 20.000 en 2023 (Fiscalía General del Estado, 2024), reflejando un incremento superior al 200%.

En Perú, el Ministerio del Interior reportó más de 22.000 denuncias en 2023, con afectación directa a sectores como transporte urbano, construcción y comercio (Ministerio del Interior, 2024).

En México, el Secretariado Ejecutivo del Sistema Nacional de Seguridad Pública registró alrededor de 10.500 carpetas de investigación, aunque la "cifra negra" supera el 90%, lo que sugiere una incidencia real considerablemente mayor (SESNSP, 2024).

En Colombia, la Policía Nacional reportó cerca de 9.000 casos durante 2023 (Policía Nacional de Colombia, 2024).

La tendencia regional evidencia una convergencia operativa: amenazas vía mensajería instantánea, utilización de artefactos explosivos como mecanismo de intimidación, control territorial de zonas comerciales y penetración en cadenas logísticas. Este patrón revela que la extorsión ha evolucionado hacia un modelo híbrido estructurado, capaz de generar dependencia económica progresiva en víctimas recurrentes.

Desde la perspectiva de gestión de riesgos corporativos, el error



Figura 1. Evolución del Modelo Extorsivo en LATAM

conceptual más frecuente radica en tratar la extorsión como incidente puntual y no como riesgo sistémico. La respuesta tradicional —basada exclusivamente en presencia disuasiva física— resulta insuficiente frente a organizaciones criminales con inteligencia territorial y capacidad de adaptación tecnológica.

El rediseño necesario implica incorporar análisis de amenazas territoriales en la matriz de riesgos, fortalecer la inteligencia preventiva, establecer protocolos formales de comunicación y respuesta a crisis, proteger al talento humano expuesto y consolidar mecanismos de coordinación

público-privada. Asimismo, debe considerarse el impacto reputacional, la distorsión de precios al consumidor y la posible migración empresarial hacia zonas percibidas como más seguras.

La extorsión empresarial no solo erosiona la rentabilidad; altera la arquitectura misma de seguridad organizacional. El desafío estratégico para 2026 no es únicamente reducir la probabilidad de pago coercitivo, sino construir sistemas de protección resilientes que impidan la consolidación de economías criminales paralelas dentro del entorno productivo formal.

Referencias

Fiscalía General del Estado. (2024). Estadísticas de denuncias por extorsión 2023–2024.
 Ministerio del Interior del Perú. (2024). Reporte anual de criminalidad 2023.
 Secretariado Ejecutivo del Sistema Nacional de Seguridad Pública (SESNSP). (2024). Incidencia delictiva del fuero común 2023.
 Policía Nacional de Colombia. (2024). Informe estadístico de delitos 2023.

Preocupaciones del liderazgo estratégico y su incidencia en el compromiso organizacional del oficial de protección en LATAM para la toma de decisiones en entornos inciertos



Caracas, Venezuela.- En América Latina, la efectividad del oficial de protección depende tanto de su competencia técnica como de la calidad del liderazgo que lo orienta. Este texto sintetiza cómo siete preocupaciones del liderazgo estratégico impactan el compromiso organizacional del guardia y cómo deben articularse con la toma de decisiones en contextos de alta incertidumbre.

Preocupaciones del liderazgo estratégico y su incidencia en el guardia de seguridad

- Comunicación ineficaz:** lo que fractura y disocia el sentido común y la coordinación de tareas. Se beneficia la comunicación con rituales por turno, mensajes consistentes y bitácoras claras.
- Gestión de crisis deficiente:** reduce la capacidad de resiliencia y retrasa onerosamente la respuesta. Se requiere roles definidos, listas de verificación y cierres sistemáticos de lecciones aprendidas.
- Falta de retroalimentación del desempeño:** impide el aprendizaje y la mejora. Precisa micro retroalimentación por guardia y turno, así como el reconocimiento oportuno a conductas deseables, destacadas o sobresalientes.
- Metas poco claras o mal fijadas:** genera ambigüedad de rol. Exige objetivos específicos, medibles y vinculados a indicadores anclados a la contribución individual.
- Entrenamiento insuficiente:** afecta la confianza y la ejecución esperada. La formación continua basada en escenarios y recertificaciones que aseguren idoneidad para el puesto.
- Pocas oportunidades de desarrollo:** erosionan la retención y la motivación. Requiere planeación de carrera por competencias y credenciales visibles.
- Recompensas no ligadas al desempeño:** puede producir la



percepción de inequidad o injusticia. Demanda reconocimiento y beneficios atados a indicadores de servicio y a la calidad de la intervención.

Es así como la evidencia convergente en literatura gerencial sobre liderazgo estratégico, compromiso y toma de decisiones bajo incertidumbre sugiere que el desempeño del guardia mejora cuando el liderazgo provee metas, reglas simples, práctica deliberada y evaluación constante. El guardia no reemplaza la decisión estratégica; ejerce criterios operativos dentro de la ley,

los procedimientos operativos estandarizados y los acuerdos de nivel de servicio previstos contractualmente. La consistencia entre lo que se pide, lo que se entrena y lo que se mide fortalece el compromiso y la calidad del servicio. En este sentido, no debe obviarse el sesgo occidental de autores que como Warren Bennis (2010), no consideran la evolución del contexto altamente cambiante que incluye alta rotación y salarios bajos. Tampoco debe obviarse la ausencia de estudios concluyentes sobre estas variables en los años postpandemia, limitando causalidad precisa de las siete preocupaciones en entornos de crisis políticas, económicas, migraciones, y periodos con violencia urbana, entre otros aspectos donde neurociencia aplicada enfrenta críticas por subestimar estrés crónico cultural.

Conclusiones

Elevar el compromiso y la calidad del servicio en la seguridad privada exige un liderazgo que conquiste el contexto y traduzca la estrategia en metas medibles, retroalimentación útil, entrenamiento con transferencia y reconocimiento. Ese liderazgo debe habilitar una toma de decisiones operativas y tácticas con autonomía limitada bajo incertidumbre vía matrices y ciclos OODA (observar, orientar, decidir y actuar) sustentada en procedimientos claros, matrices de escalamiento y ciclos breves de aprendizaje después de un incidente.

La coherencia entre liderazgo, formación, supervisión e indicadores fortalece desempeño, la retención y protege el ROI, permitiendo que el guardia responda con criterio en incertidumbre y refuerza su compromiso con el servicio.

Blindaje físico: la última barrera entre la amenaza, la continuidad y la vida

En un escenario global marcado por la profesionalización del crimen y el acceso a armamento de alto poder, el blindaje físico destaca como una de las pocas soluciones de seguridad cuya efectividad es medible, inmediata y comprobable. A diferencia de los sistemas que dependen de la respuesta humana, el blindaje actúa en el instante exacto en que la amenaza se materializa.

No es una medida de ostentación, sino una disciplina técnica que responde a una máxima de seguridad: cuando la agresión es directa, la protección debe ser física, certificada y suficiente.

Disciplina de ingeniería y estrategia

El blindaje profesional no es un producto estandarizado, es la convergencia de ingeniería de materiales, análisis balístico y arquitectura de seguridad. Su propósito no es la invulnerabilidad absoluta, sino maximizar la probabilidad de supervivencia y minimizar el daño colateral.

1. Blindaje vehicular:

Movilidad protegida
Es la solución más dinámica. Refuerza puntos críticos (puertas, pilares, cristales y motor) con acero balístico y fibras aramidadas.

Impacto: Reduce la mortalidad entre un 70% y 90%, permite realizar maniobras evasivas incluso bajo fuego directo, protegiendo sistemas vitales como la batería y la computadora.

2. Blindaje arquitectónico:

Protección continua
Se integra de forma pasiva en corporativos, residencias y centros estratégicos mediante muros balísticos, ventanas certificadas y cuartos seguros.

Valor estratégico: Su función principal

es comprar tiempo. En seguridad, el tiempo ganado es la diferencia entre la vida y la muerte, permitiendo la activación de protocolos de emergencia.

3. Blindaje perimetral:

contención y disuasión
Constituye la primera línea de defensa. Bardas reforzadas, bolardos anti-embestida y portones balísticos disuaden y retrasan al agresor.



Impacto: reduce intrusiones violentas hasta en un 55% y detiene ataques por embestida vehicular en más del 90% cuando se utilizan bolardos certificados.

4. Blindaje personal y táctico

es la última línea de defensa. Chalecos y cascos protegen órganos vitales,



Articlista Invitado

Javier Grifaldo
CPP, CICP, DES, DSI
Consultor en Seguridad y
Gestión de Riesgos
México



incrementando la supervivencia entre un 60% y 75%. Por su parte, el blindaje táctico y anti-explosivo (muros anti-blast) mitiga los efectos de ondas expansivas y colapsos estructurales en escenarios extremos.

Estándares y gobernanza del riesgo

El blindaje profesional se rige por normativas internacionales que garantizan su desempeño:

NIJ (EE. UU.): referente en protección personal y vehicular.

VPAM y CEN/EN (Europa): estándares estrictos para blindaje vehicular de alto nivel y arquitectura.

La clave de una implementación exitosa no es buscar siempre el nivel más alto, sino el nivel correcto derivado de un análisis de riesgo profesional.

Conclusión

El blindaje físico es una decisión de alta dirección que impacta en la continuidad operativa y la protección del capital humano. Su verdadera fortaleza radica en reducir el daño y preservar la integridad cuando la amenaza deja de ser una posibilidad y se convierte en un hecho.

Blindar no es temer al entorno; es entenderlo y enfrentarlo con inteligencia, técnica y responsabilidad. 🌐



La transformación digital que está blindando la seguridad en Latinoamérica

Bogotá Colombia. - En un mundo donde la inmediatez y la precisión de la información definen el éxito de una operación, el sector de la seguridad privada y el transporte de carga se enfrenta a un desafío histórico: abandonar el papel y los procesos manuales para abrazar la era digital. Bajo esta premisa, Sercop, una firma de consultoría experta en gestión de riesgos de seguridad y cadena de suministro, ha desarrollado SARI, la plataforma que está redefiniendo cómo se administra el riesgo en la región.

En entrevista con Héctor Fabio Blandón, Gerente General de Sercop, se desvelaron las claves detrás de este software que ya no es solo una promesa, sino una realidad tangible en Colombia y México.

De la "minuta" de papel a la gestión en la nube

El objetivo de SARI es claro: sacar a las empresas de vigilancia y departamentos de seguridad del uso rudimentario de procesadores de texto y hojas de cálculo. Héctor Fabio explica que la oportunidad nació al observar que muchas operaciones seguían dependiendo de libros de control y minutas físicas. "Lo que buscamos es que el reporte de operaciones, riesgos y vulnerabilidades se pueda realizar desde el mismo teléfono celular de los supervisores o guardias, teniendo la información a un solo clic y respaldada totalmente en la nube".

Las bondades que marcan la diferencia

SARI no es solo una herramienta de registro, es un aliado financiero y operativo. Entre sus beneficios más destacados se encuentran:

- **Accesibilidad total:** Es una plataforma web responsiva que funciona en cualquier equipo o teléfono móvil con datos, sin obligar a las empresas a adquirir hardware costoso de marcas específicas.
- **Modelo de costos eficiente:** A diferencia de otros softwares, SARI no cobra por número de usuarios. Ofrece un costo mensual fijo, permitiendo a los departamentos

financieros presupuestar sin sorpresas, sin importar cuántos informes o empleados se gestionen.

- **Identidad de marca blanca:** Uno de los puntos más innovadores es que SARI funciona bajo un esquema de "marca blanca". La marca de Sercop desaparece para que la empresa de seguridad pueda presentar la plataforma como propia, con sus colores y logotipos corporativos, ante sus clientes finales.
- **Ahorro por prevención:** Al identificar condiciones inseguras y amenazas externas en tiempo real, las empresas pueden neutralizar riesgos antes de que se conviertan en siniestros. Esto se traduce en un blindaje legal y financiero: "Si ocurre un evento, el cliente de SARI puede demostrar que informó oportunamente sobre el riesgo y recomendó planes de acción, protegiéndose de reclamaciones por pérdidas".

Casos de éxito: De la "Colombia profunda" a las grandes multinacionales

En Colombia, SARI ya ha demostrado su potencia en operaciones de gran envergadura. Héctor Fabio Blandón destaca tres casos emblemáticos:

1. **Secancol Limitada:** Una compañía con más de 1,200 hombres que gestiona la seguridad de gigantes como GM Colmotores, Grupo Inditex (Zara, Bershka), Grupo Éxito y Decathlon.
2. **Seguridad del Sur:** Con otros 1,200 efectivos, esta empresa opera en la "Colombia profunda", en zonas limítrofes con Ecuador y la Amazonía, donde la gestión del riesgo es crítica y compleja.
3. **Risks and Solutions Group:** Especializada en la protección de componentes diplomáticos y embajadas.

Expansión en México y proyección hacia Norteamérica

La llegada de SARI al mercado mexicano se consolidó en el segundo semestre de 2025. Actualmente, la plataforma ya es utilizada por cuatro empresas de

seguridad privada y dos de transporte. Estas organizaciones utilizan el software para mapear riesgos en rutas de escoltaje, protección de edificios y traslado de mercancías, un factor vital para las firmas que exportan hacia Norteamérica.

Para este 2026, la proyección de Sercop en territorio mexicano es alta: crecimiento del 200% en su cartera de clientes. Participar en expo México seguridad, la empresa busca consolidarse como la herramienta preferida para el sector transporte y blindajes en el país.

Un mensaje para el empresario

Finalmente, Héctor Fabio enfatiza que SARI ha sido diseñado para democratizar la tecnología: "No está hecho solo para empresas grandes; está diseñado para que incluso las pequeñas puedan acceder a soluciones de alta calidad sin sacrificar su estabilidad financiera".

Con una metodología unificada y un enfoque en la calidad (ISO 9001, 28000, 27001), SARI se posiciona como el puente necesario hacia una seguridad privada más profesional, transparente y, sobre todo, rentable. 🌐



Ya está en México!



Alianza internacional:



MÁS SEGURIDAD
Magazine

CON SEGURIDAD
Magazine Latam



- Instalaciones
- Vehículos
- Rutas
- Rondas
- Minuta
- Novedades



LA HERRAMIENTA MÁS COMPLETA PARA LA SEGURIDAD PRIVADA

1. Licencia de uso por el termino de un año, con el IVC - imagen visual corporativa de la empresa, colores, logo. Imagen o video de fondo en el front principal o de menú.
2. Usuarios individuales ilimitados mes (3 tipos de perfil: Operador, Analista, Director).
3. Capacitación y entrenamiento al personal operativo actual y nuevo del nivel Supervisores, Analistas, Coordinadores, Jefes y Directores.
4. Servidor o alojamiento dedicado para los Análisis de Riesgos e informes de la empresa, con alta redundancia y disponibilidad.
5. Certificado SSL (Secure Sockets Layer): certificado digital que autentica la identidad de sari.com.
6. Dominio con nombre de la empresa: <https://empresa.sari.com.co/index.html>
7. Soporte técnico de Lunes a Sábado de 08:00 a 18:00 horas y/o 24 * 7 nivel de critico de la plataforma.



SOLICITA TU DEMO YA!



08:00 A. M. - 06:00 P. M.



(57) 3108052421



DG 811 #74C-19 OF. 202 - BOGOTÁ, COLOMBIA

La seguridad se consolida como eje estratégico para estabilidad institucional y competitividad económica de España

Madrid, España. – El Instituto MESIAS – Inteligencia de Marca España- presentó el informe “Desafíos del Sector de la Seguridad en España 2026: Estrategia, Innovación y Talento”, un análisis integral que pone de manifiesto el papel creciente de la seguridad como “activo estratégico” de la marca España, clave para la estabilidad institucional, el desarrollo económico y la competitividad empresarial.

El estudio fue presentado por José María Cubillo, director general del Instituto MESIAS, en el marco de una jornada organizada junto al Departamento de Seguridad y Defensa de la Universidad Nebrija y ADISPO (Asociación de Directores de Seguridad). El encuentro fue inaugurado por Nicolás Marchal, director del departamento, y Francisco Javier González, presidente de ADISPO, y reunió a representantes del ámbito académico, empresarial e institucional.

Una “resonancia magnética” del sector

El informe, elaborado en colaboración con ADISPO, AIMCSE y FIBSEM, ha sido definido por Cubillo como “la resonancia magnética del sector”, al ofrecer un diagnóstico detallado de los principales desafíos

que enfrenta la seguridad en España en un entorno marcado por la complejidad global y la interconexión de riesgos.

Entre los retos identificados, destacan las amenazas externas, que representan el 15,27 % del total. Estas incluyen la inmigración irregular, el terrorismo, el crimen organizado, la desinformación y las amenazas híbridas, en un contexto de creciente interdependencia entre la seguridad nacional y la geopolítica internacional.

El informe subraya que la seguridad ha dejado de ser una función operativa para convertirse en un elemento estratégico, donde la capacidad de anticipación, análisis y respuesta constituye un factor diferencial tanto para las instituciones como para las organizaciones.

Formación, talento y apoyo institucional: desafíos estructurales

Junto a los riesgos externos, el estudio identifica importantes retos estructurales del sector. La profesionalización y la formación especializada representan el 14,99 % de los desafíos, con un claro énfasis en la necesidad de reforzar las capacidades técnicas y estratégicas de los profesionales.

El apoyo institucional se posiciona como el tercer gran reto (12,97 %), especialmente en lo relativo a la actualización del marco legislativo y al fortalecimiento de la colaboración público-privada.

Por su parte, el factor humano adquiere un papel central (10,37 %), con desafíos

seguridad privada ante la falta de relevo generacional.

Asimismo, se destacó la necesidad de avanzar en el desarrollo reglamentario y en la exigencia de una formación específica y rigurosa para estos profesionales, reconociendo el carácter técnico, transversal y estratégico de su función.

Ciberseguridad y amenazas híbridas: un nuevo paradigma

La ciberseguridad centró una de las mesas redondas, en la que expertos del sector coincidieron en advertir sobre el incremento de los riesgos híbridos en un contexto de digitalización creciente.

Durante el debate, se señaló que las organizaciones están afrontando nuevas amenazas con modelos tradicionales, lo que exige una evolución hacia

enfoques más integrales, donde la ciberseguridad se integre en la estrategia global.


También se puso el foco en la desinformación como elemento desestabilizador, así como en la necesidad de una mayor coordinación entre actores para hacer frente a estos riesgos.

Los expertos destacaron, además, que la ciberseguridad debe entenderse no solo

como una herramienta de protección, sino como una palanca de crecimiento y competitividad, especialmente relevante para las pequeñas y medianas empresas.

Cumplimiento normativo y evolución del rol profesional

La segunda mesa redonda abordó los desafíos del cumplimiento normativo, subrayando la creciente complejidad del entorno regulatorio y la necesidad de perfiles profesionales altamente cualificados.

En este sentido, se destacó la evolución del rol del director de seguridad hacia funciones más estratégicas, que requieren una combinación de conocimiento legal, capacidad analítica, habilidades de gestión y visión transversal del riesgo. 



relacionados con la motivación, los niveles salariales, la escasez de talento cualificado y el relevo generacional. A ello se suma la necesidad de impulsar una mayor cultura de seguridad y concienciación social (6,63 %), como base para modelos más preventivos y resilientes.

Debate sobre la Ley de Seguridad Privada

Durante la jornada, también se abordó la situación del marco normativo, con especial atención a la Ley de Seguridad Privada de 2014. En este contexto, se puso de relieve la limitada obligatoriedad para que las empresas dispongan de departamentos de seguridad, así como la situación crítica de los directores de



SERCOPP

SERVICES & CONSULT

Servicios de consultoría y
personal profesional

Sercopp asesora activamente en las operaciones que involucran activos virtuales, así como en la asesoría a entidades en la adopción de políticas internas que permiten cumplir con las nuevas regulaciones que se expanden sobre la materia, y los representa mediante un servicio **BPO** de **COMPLIANCE OFFICER**, quien se encarga de liderar su Unidad de Cumplimiento.

- ESTUDIOS DE CONFIABILIDAD
- OFICIAL DE CUMPLIMIENTO
- SERVICIO DE POLIGRAFÍA
- SEGURO DE RESPONSABILIDAD CIVIL PROFESIONAL RCP
- AUDITORÍAS INTEGRALES DE SEGURIDAD

📍 Dg. 81i #74C-19, Bogotá, D.C. Colombia

☎ +57 3108052421

✉ gerenciasercopp@gmail.com

www.sercopp.com



Budinich Cortada, E. (2025). Seguridad privada para profesionales

La obra "Seguridad privada para profesionales" (3.ª edición, 2025), de Edmundo Budinich Cortada, constituye actualmente uno de los libros más completos, actualizados y relevantes en idioma español sobre el campo de la seguridad privada y la protección profesionalizada. Más que un simple manual técnico, se configura como una referencia normativa-operativa que articula con agilidad el marco jurídico, la organización institucional y las prácticas cotidianas del sector, lo que la hace especialmente valiosa para profesionales latinoamericanos que operan en entornos complejos y regulados.



Esta obra se dirige explícitamente a actores de la industria: ejecutivos de empresas de seguridad, jefes, responsables de vigilancia, auditores internos, consultores y cuerpos de protección industrial o corporativa. El texto se articula en núcleos temáticos que van desde la organización y estructura de las empresas de seguridad, pasando por la gestión de recursos humanos, la responsabilidad civil y penal, hasta la planificación de riesgos y la coordinación con las policías y los órganos de control. Esta estructura permite al lector navegar tanto de forma sistemática como por áreas de interés específico, convirtiéndola en un compendio práctico para la toma de decisiones operativas y estratégicas.

Griffin, R. W., Phillips, J. M., & Gully, S. M. (2017). Comportamiento organizacional

Esta edición actualizada del texto seminal en Comportamiento Organizacional proporciona un marco analítico riguroso para profesionales que buscan integrar variables humanas en protocolos de gestión de riesgos. Entre sus aportes clave, destacan los capítulos sobre motivación intrínseca en escenarios de crisis (Cap. 7), dinámicas de grupo en operaciones de contingencia (Cap. 9) y liderazgo transformacional aplicado a entornos de alta incertidumbre (Cap. 12), alineados con estándares como ISO 22301 y ISO 31000.



Su enfoque empírico, respaldado por modelos predictivos y casos de estudio organizacionales, facilita la auditoría de competencias blandas en equipos de seguridad, la mitigación de fallos inducidos por estrés y la mejora de la resiliencia institucional. Recomendado para directores y auditores que requieran herramientas cuantitativas para evaluar el capital humano como factor crítico en la continuidad operativa.



ESS+[®]
FERIA INTERNACIONAL
DE SEGURIDAD

26 AL 28
AGOSTO 2026
CORFERIAS

INTEGRACIÓN DE TECNOLOGÍAS GLOBALES

ESS+ 2026 - La plataforma estratégica para fabricantes de seguridad en América Latina y el Caribe

Exhiba su tecnología donde se toman las decisiones

Acceso directo a proyectos activos en:



Infraestructura crítica y energía



Banca y finanzas



Retail y centros comerciales



Transporte y logística



Gobierno y ciudades seguras



Industria y data centers

ESS+ Hub para expansión comercial de América Latina y el Caribe

Contáctenos

Adriana Patricia Márquez Acosta
Directora Comercial
Correo: amarquez@securityfaircolombia.com
Teléfono: +57 310 334 1669

ORGANIZAN



Conozca más información aquí
o en securityfaircolombia.com





15^{VA} FERIA INTERNACIONAL DE SEGURIDAD

MAYO
27 - 29
2026
LIMA-PERÚ



- FÍSICA & ELECTRÓNICA** ✓
- PERSONAL (EPP)** ✓
- DEFENSA PERSONAL** ✓
- INCENDIO Y RESCATE** ✓
- VIGILANCIA & PROTECCIÓN** ✓
- POLICÍA Y SERENAZGO** ✓
- VIAL** ✓
- CIBERNÉTICA** ✓
- COMUNICACIONES** ✓
- PROTECCIÓN OCUPACIONAL** ✓

¡RESERVE SU STAND HOY!

www.seguritec.thaiscorp.com

Sede



Oficialización



Prensa Asociada

